



السادة/ إدارة الإفصاح بالبورصة المصرية

تحية طيبة وبعد،،،

مرفق طيه البيان الصحفي الخاص بموافقة الهيئة العامة للرقابة المالية بموجب القرار رقم (1269) لسنة 2026 على تأسيس شركة / فاليو لتمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة **ValU SME Financing** ش.م.م، كشركة ناشئة غرضها تمويل المشروعات المتوسطة والصغيرة، وذلك وفقاً لأحكام قانون تنظيم وتنمية استخدام التكنولوجيا المالية في الأنشطة المالية غير المصرفية الصادر بالقانون رقم 5 لسنة 2022.

- بيان باللغة العربية
- بيان باللغة الانجليزية

وتفضلوا بقبول وافر التحية والتقدير،،،

فاطمة احمد

مسئول علاقات المستثمرين



قاليو تحصل على موافقة الهيئة العامة للرقابة المالية لتأسيس نشاط تمويل الشركات الصغيرة والمتوسطة، مما يفتح آفاقاً جديدة لتعزيز قدرة قطاع الأعمال المتنامي في مصر على الوصول إلى التمويل اللازم لتحقيق طموحاته

ستكون شبكة تجار قاليو الواسعة من بين المستفيدين الرئيسيين، مما يمنحهم وصولاً مباشراً إلى حلول تمويلية مخصصة عبر المنصة التي يثقون بها.

القاهرة، ٠٦ مايو ٢٠٢٦

أعلنت اليوم قاليو، الشركة الرائدة لتكنولوجيا الخدمات المالية في مصر، عن حصولها على موافقة الهيئة العامة للرقابة المالية (FRA) لتأسيس نشاطها المخصص لتمويل الشركات الصغيرة والمتوسطة. وتمثل هذه الخطوة الاستراتيجية توسعاً لقدرات الشركة التكنولوجية المتميزة في مجال إقراض الشركات، مما يفتح قناة تمويل حيوية للشركات التي تشكل العمود الفقري للاقتصاد المصري.

تمثل الشركات الصغيرة والمتوسطة المحرك الرئيسي للنمو الاقتصادي في الأسواق الناشئة، إلا أن الوصول إلى التمويل الرسمي يبقى أحد أكبر التحديات التي تواجهها. يعاني العديد من أصحاب الأعمال من صعوبة تأمين رأس المال في الأوقات المناسبة، مما يؤثر سلباً على قدرتهم على التوسع التشغيلي وإدارة رأس المال العامل والمنافسة بفعالية. إن دخول قاليو إلى هذا المجال يعد بمثابة فتح باب جديد لتقديم خدمات سريعة تعتمد على الذكاء المعلوماتي، وتيسير الوصول إلى مزايا قطاع التمويل. هذا الأمر يعزز من قدرة الشركات الصغيرة والمتوسطة على الحصول على الخدمات التمويلية، لتحقيق تطلعاتهم المالية.

ويكمن في جوهر هذا التوسع ميزة تنافسية فريدة، وهي شبكة تجار قاليو الحالية؛ فمن خلال بناء علاقات عميقة وغنية بالبيانات مع التجار عبر منظومتها الشاملة، تتمتع قاليو بمكانة فريدة لتقييم الجدارة الائتمانية بدقة وكفاءة تفوق ما يمكن أن يقدمه المقرضون التقليديون. وسيتم الآن توظيف خوارزميات التقييم الائتماني والتحليلات المتقدمة للبيانات التي تم صقلها عبر سنوات من الريادة في قطاع التمويل الاستهلاكي لتقييم وتلبية احتياجات تمويل الأعمال، مما يتيح موافقات أسرع، وتسعيراً أكثر دقة وفقاً للمخاطر، وتجربة رقمية سلسلة لأصحاب الأعمال.

وفي هذا السياق، صرح **وليد حسونة، الرئيس التنفيذي لقاليو**، قائلاً: "يمثل تأسيس نشاط تمويل الشركات الصغيرة والمتوسطة تطوراً طبيعياً ومدرساً لمهمتنا. لقد أمضينا سنوات في بناء الثقة مع شبكة تجارنا وتطوير البنية التحتية للبيانات لفهم سلوكهم المالي بشكل أفضل من أي جهة أخرى. يمكننا الآن تحويل هذه الرؤية إلى وصول فعلي لرأس المال، مما يساعد الشركات التجارية على التوسع، واستدامة عملياتها، وإطلاق كامل إمكانياتها. هذه ليست مجرد تدفقات إيرادات جديدة لشركة قاليو، بل هي مساهمة ملموسة في المنظومة الاقتصادية الأوسع التي نعمل فيها".

وتمتد أهمية هذا التطور إلى ما هو أبعد من مسار نمو قاليو الخاص؛ فمن خلال توجيه التمويل إلى الشركات الصغيرة والمتوسطة، تساهم «قاليو» في خلق فرص العمل، وتعزيز مرونة سلاسل التوريد، وتحويل الشركات التي عملت تاريخياً خارج نطاق الائتمان المؤسسي إلى القطاع الرسمي. وبالنسبة للتجار ضمن شبكة قاليو بشكل خاص، يمثل هذا المرفق تحولاً جذرياً، حيث ينتقلون من كونهم شركاء معاملات إلى عملاء أعمال مدعومين بالكامل مع إمكانية الوصول إلى الأدوات المالية اللازمة للنمو.

ويعزز هذا التوسع استراتيجيتهم قاليو الأوسع للتطور إلى منصة خدمات مالية شاملة، مما يعمق وجودها في مشهد تكنولوجيا الخدمات المالية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا مع خلق قيمة متزايدة لمنظومتها من التجار والشركاء والمساهمين على حد سواء.

— نهاية البيان —

عن شركة «قاليو»

تقدم شركة فاليو (الاسم القانوني: U Consumer Finance S.A.E) كود (EGX: VALU.CA)، منصة تكنولوجيا الخدمات المالية الرائدة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، تحت مظلة منتجاتها الخدمات المالية الشاملة والميسرة للأفراد والشركات. تُعد فاليو أول شركة لتكنولوجيا الخدمات المالية المتخصصة في التمويل الاستهلاكي التي يتم إدراجها في البورصة المصرية (EGX)، وذلك بالإضافة إلى استحواذ شركة "أمازون" على حصة مباشرة بها، وهو ما يعكس مسيرة نموها القوية ونموذج أعمالها الابتكاري.

وتتفرد الشركة بتقديم خدمات الشراء الآن والدفع لاحقًا (BNPL) من خلال «U»، حيث تحظى بتواجد مباشر كخدمة دفع في أكثر من ٨,٥٠٠ نقطة بيع وموقع إلكتروني، وتقوم بتوفير خطط وبرامج التقسيط الميسرة حتى ٦٠ شهرًا للأجهزة المنزلية والإلكترونيات والأثاث وتشطيب المنازل وحلول الطاقة الشمسية للوحدات السكنية والسفر والأزياء، والخدمات التعليمية، والصحية، وغيرها. بالإضافة إلى ذلك، تقدم الشركة مجموعة من حلول وخدمات الاستثمار وبرامج القروض النقدية والادخار والاسترداد النقدي الفوري، بالإضافة إلى برنامج تمويل المنتجات عالية القيمة التي تصل إلى ٦٠ مليون جنيه من خلال منتجاتها الفريدة «Valu Invest» وصندوق AZ Valu وتطبيق EFG Hermes ONE و«شفلباط» و«Ulter»، وShop'IT.

وتقوم الشركة بتقديم مجموعة من الحلول والخدمات المالية للشركات من خلال منصة «فاليو بيزنس». كما قامت الشركة مؤخرًا بإطلاق بطاقة الائتمانية الجديدة حصريًا لعملاء فاليو وبطاقة مسبقة الدفع بالتعاون مع شركة فيزا لتوسيع باقة حلول الدفع، بهدف تزويد عملائها بأكثر الحلول مرونة وسهولة وشمولًا، وهو ما يرسخ مكانة فاليو كأفضل مقدمي الخدمات المالية التي تلبي جميع احتياجات العملاء. كما تتسم «فاليو»، الحائزة على الجوائز التقديرية العالمية في مجال تكنولوجيا الخدمات المالية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، باتباع فكر منطور، وتتفرد بمجموعة من أفضل الكوادر والكفاءات الذين يكرسون أنفسهم لتصميم حلول مالية ابتكارية ملائمة لتلبية متطلبات العملاء دائمة التغيير.

لمعرفة المزيد عن فاليو، يرجى زيارة www.valu.com.eg

ولمزيد من المعلومات، يرجى التواصل مع:

قطاع العلاقات العامة في فاليو

News-release@valu.com.eg

مي الجمال

رئيس قطاع التسويق والاتصالات

melgammal@valu.com.eg

عمر سلامة

رئيس الاتصالات والعلاقات العامة

osalama@valu.com.eg

ملاحظة حول البيانات الطليعة

في هذا البيان الصحفي، قد تصدر «فاليو» بيانات تطلعية، مثل بيانات حول توقعات الإدارة والأهداف الاستراتيجية وفرص النمو وآفاق الأعمال. هذه البيانات التطلعية ليست حقائق تاريخية، ولكنها بدلاً من ذلك تمثل فقط إيمان «فاليو» فيما يتعلق بالأحداث المستقبلية، والعديد منها غير مؤكد وخارج سيطرة الإدارة، ويتضمن من بين أمور أخرى تقلبات الأسواق المالية والإجراءات والمبادرات التي يتخذها المنافسون الحاليون والمحتملون والظروف الاقتصادية العامة وتأثير التشريعات واللوائح والإجراءات التنظيمية الحالية المعلقة والمستقبلية. وبناءً على ذلك، يُحذر القراء من الاعتماد بشكل غير مبرر على البيانات التطلعية، والتي لا تكتب فقط إلا اعتبارًا من تاريخ تقديمها.



Valu Secures FRA Approval to Establish SME Financing Business, Unlocking Capital Access for Egypt's Growing Business Sector

Valu's expansive merchant network stands to be among the primary beneficiaries, gaining direct access to tailored financing solutions through the platform they already trust

Cairo, May 06, 2026

Valu, Egypt's leading financial technology powerhouse, has received regulatory approval from the Financial Regulatory Authority (FRA) to establish a dedicated Small and Medium Enterprises (SME) Financing business, a strategic move that extends its proven fintech capabilities into the B2B lending space and opens a critical new funding channel for the businesses that form the backbone of Egypt's economy.

SMEs represent the engine of economic growth across emerging markets, yet access to formal financing remains one of the most persistent barriers to their development. For many business owners, the inability to secure timely capital limits their capacity to expand operations, manage working capital, and compete at scale. Valu's entry into this space directly addresses that gap bringing the speed, data intelligence, and accessibility that have defined its consumer business to a segment long underserved.

At the heart of this expansion lies a distinct competitive advantage: Valu's existing merchant network. Having built deep, data-rich relationships with merchants across its ecosystem, Valu is uniquely positioned to assess creditworthiness with a level of precision and efficiency that conventional lenders cannot replicate. Proprietary underwriting algorithms and advanced data analytics refined through years of leadership in consumer finance will now be deployed to evaluate and serve business financing needs, enabling faster approvals, more accurate risk pricing, and a seamless digital experience for business owners.

"The establishment of Valu SME Financing is a natural and deliberate evolution of our mission," said **Walid Hassouna, CEO of Valu**. "We have spent years building trust with our merchant network and developing the data infrastructure to understand their financial behavior better than anyone else. We can now convert that insight into real capital access, helping companies scale, sustain their operations, and unlock their full potential. This is not just a new revenue stream for Valu; it is a meaningful contribution to the broader economic ecosystem we operate within."

The significance of this development extends beyond Valu's own growth trajectory. By channeling financing to SMEs, Valu is contributing to job creation, supply chain resilience, and the formalization of businesses that have historically operated outside the reach of institutional credit. For merchants within Valu's network in particular, this facility represents a transformative shift, transitioning them from transactional partners into fully supported business clients with access to the financial tools needed to grow.

This expansion reinforces Valu's broader strategy to evolve into a comprehensive financial services platform, deepening its footprint across the MENA region's fintech landscape while creating compounding value for its ecosystem of merchants, partners, and shareholders alike.

-ENDS-



About Valu:

Valu (Legal name: U Consumer Finance S.A.E.) (EGX: VALU.CA) is the leading universal financial technology powerhouse offering customers and businesses convenient and comprehensive financial solutions. It is the first fintech company providing consumer finance to become a listed company on the Egyptian Exchange (EGX), and this, alongside Amazon having a direct stake in the firm, represents Valu's growth journey and dynamic business model.

Under its product universe, Valu pioneered Buy-Now, Pay-Later (BNPL) solutions in the MENA region through U, providing customizable financing plans for up to 60 months across more than 8,500 stores and online platforms – covering a diverse array of categories, including home appliances, electronics, home finishing, furniture, residential solar solutions, healthcare, education, travel, and fashion, among others. Valu also offers investment products, an instant cash redemption program, and a high-end financing program to facilitate the purchase of big-ticket items up to EGP 60 million in the luxury space, and its marketplace, through Valu Invest with the AZ Valu fund and EFG Hermes ONE, Sha2labaz, Ulter, and Shop'IT, respectively.

In addition, Valu offers business-to-business solutions through Valu Business. Valu introduced its prepaid card and co-branded credit card in collaboration with Visa, further expanding its range of payment options to provide customers with the most versatile, convenient, and comprehensive payment solutions, making Valu the ultimate choice for all clients' payment needs. As an award-winning fintech player in the MENA region, Valu embraces a progressive business approach with an agile team committed to architecting innovative financial solutions to meet customers' evolving needs.

Learn more about us at www.valu.com.eg

For further information, please contact:

The Valu Public Relations Team

News-release@valu.com.eg

May El Gammal

Group Chief Marketing & Communications Officer

melgammal@valu.com.eg

Omar Salama

Associate Director of Communications

osalama@valu.com.eg

Note on Forward-Looking Statements

In this press release, Valu may make forward-looking statements, including, for example, statements about management's expectations, strategic objectives, growth opportunities, and business prospects. These forward-looking statements are not historical regulations, instead represent only Valu's belief regarding future events, many of which, by their nature, are inherently uncertain and are beyond management's control and include, among others, financial market volatility; actions and initiatives taken by current and potential competitors; general economic conditions and the effect of current, pending, and future legislation, regulations and regulatory actions. Accordingly, the readers are cautioned not to place undue reliance on forward-looking statements, which speak only as of the date on which they are made.