

Beltone



الربع الأول ٢٠٢٦
تقرير نتائج الأعمال

بلتون القابضة تحقق إيرادات تشغيل مجمعة ٦,٨ مليار جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، بمعدل نمو سنوي ١٤٢٪، وصافي أرباح ٦٩٥ مليون جنيه، ونمو المحفظة التمويلية بنسبة ٢٣٦٪ لتسجل ١٠١,١ مليار جنيه، مدعوماً بالاستحواذ على مجموعة بابواب

القاهرة في ٢٤ مايو ٢٠٢٦: تعلن شركة بلتون القابضة ("بلتون" أو "الشركة")، عن نتائجها المالية والتشغيلية المجمعة عن الفترة المالية المنتهية في ٣١ مارس ٢٠٢٦.

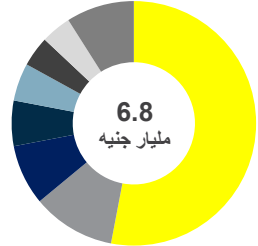
أبرز المؤشرات خلال الربع الأول ٢٠٢٦

٦,٨ مليار جنيه	٦٩٥ مليون جنيه	١٠١,١ مليار جنيه	٣٧,٣ مليار جنيه	٤٩,٠ مليار جنيه
إجمالي إيرادات التشغيل	صافي الأرباح بعد الضرائب وحقوق الملكية	إجمالي المحفظة التمويلية	إجمالي الودائع	إجمالي الأصول المدارة
نمو سنوي +١٤٢٪	نمو سنوي (١٪)	نمو سنوي +٢٣٦٪		نمو سنوي +١٠٠٪

- يُمثل استحواذ بلتون على مجموعة بابواب ("بابواب") نقطة محورية في تاريخ الشركة، حيث أصبحت مؤسسة مالية تتمتع بحضور إقليمي متسارع عبر التوسع بالقارة الأفريقية، ومن خلال هذه الصفقة المحورية والبالغ قيمتها ١٩٧,٦ مليون يورو، والتي تُعد أكبر عملية استحواذ في تاريخ بلتون، رسخت الشركة مكانتها كإحدى المؤسسات المالية الأكثر ديناميكية في المنطقة، من خلال توظيف التكنولوجيا والذكاء الاصطناعي وعلوم البيانات والبنية التحتية المحلية لتعزيز نطاق الأعمال بالقارة الأفريقية.
- حققت بلتون نتائج قوية خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، حيث ارتفعت إيرادات التشغيل المجمعة بنسبة ١٤٢٪ على أساس سنوي لتصل إلى ٦,٨ مليار جنيه، مما يعكس استمرار النمو عبر أنشطة الشركة المتنوعة والتنفيذ الناجح لاستراتيجيتها التوسعية، وبلغ صافي أرباح التشغيل ١,٣ مليار جنيه، بمعدل نمو ٥٥٪ على أساس سنوي، وارتفع صافي الأرباح قبل خصم الضرائب بنسبة ٣٦٪ على أساس سنوي لتسجل ١,٢ مليار جنيه، وبلغ صافي الأرباح بعد خصم الضرائب وحقوق الأقلية ٦٩٥ مليون جنيه.
- ارتفعت المحفظة التمويلية القائمة بنسبة ٢٣٦٪ على أساس سنوي لتصل إلى مستوى قياسي جديد بإجمالي ١٠١,١ مليار جنيه، مقابل ٣٠,١ مليار جنيه خلال نفس الفترة من العام السابق، مدفوعة بالأداء القوي لجميع أنشطة المجموعة والابتكار المستمر في حلول التمويل المصممة لتلبية احتياجات العملاء، مدعومةً بالمحفظة التمويلية الخاصة بابواب بإجمالي ٦٠,٩ مليار جنيه.
- خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، بلغ إجمالي الودائع ٣٧,٣ مليار جنيه عبر الدول التي تعمل بها بابواب.
- واصلت بلتون ترسيخ مكانتها الرائدة كأكبر مدير أصول غير مصرفية في جمهورية مصر العربية، حيث ارتفعت قيمة الأصول المدارة لمستوى قياسي جديد بإجمالي ٤٩,٠ مليار جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، محققةً معدل نمو ١٠٠٪ على أساس سنوي، وسجل الربع الأول من عام ٢٠٢٦ نقطة تاريخية مع إطلاق أول صندوق استثمار في الفضة بالسوق المصري.
- نمت الحصة السوقية لقطاع الوساطة في الأوراق المالية لتسجل ٥,٦٪ بحلول نهاية الربع الأول من عام ٢٠٢٦، مقابل ٤,١٪ خلال نفس الفترة من العام السابق، وذلك نتيجة تعزيز المركز السوقي للشركة من خلال الارتفاع الملحوظ في عدد العملاء النشطين في خدمات الوساطة؛ وقد بلغ حجم عمليات تداول الأوراق المالية المنفذة ٤٦ مليار جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦.
- واصلت شركة بلتون للتمويل العقاري مسار نموها القوي خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، حيث ارتفعت محفظتها القائمة بنسبة ٥٤٪ على أساس سنوي لتصل إلى ٩,٤ مليار جنيه، مدفوعةً بشكل رئيسي بالنمو المستدام في شريحة التمويل القائم على نظام الإجارة.
- حققت شركة سفن ("seven") ذراع التمويل الاستهلاكي لبلتون، أداءً قوياً عقب التوسع في الحلول الرقمية والتجارية من خلال التحسينات المستمرة في تطبيقها المحمول، وتنفيذ استراتيجيات تواصل فعالة، وحملات تسويقية واسعة الأثر مما أدى إلى نمو المحفظة القائمة بنسبة ٤٢٪ على أساس سنوي لتصل إلى ٦,٢ مليار جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦.
- نجحت شركة بلتون لرأس المال المخاطر في إتمام رابع عملية تخارج لها منذ تأسيسها، محققةً معدل عائد داخلي بلغ ٧٥٪ من شركة بوسطة ("Bosta")، الشركة الرائدة في خدمات المرحلة الأخيرة للتوصيل في جمهورية مصر العربية، والتي تم تنفيذها من خلال الصندوق المشترك التابع لشركة بلتون لرأس المال المخاطر مع شركة Citadel International Holdings الإماراتية، والجدير بالذكر أن بلتون لرأس المال المخاطر ما زالت تحتفظ بحصتها الاستراتيجية المباشرة في شركة بوسطة.

النتائج المالية المجمعة

إيرادات التشغيل المجمعة حسب النشاط
نسبة مئوية



٥٣٪	المؤسسات المالية - باوواب
١١٪	التأجير التمويلي والتخصيم
٨٪	التمويل العقاري
٦٪	التمويل الاستهلاكي
٥٪	الترويج وتغطية الاكتتاب
٤٪	الوساطة في الأوراق المالية
٤٪	التمويل متناهي الصغر
٩٪	الأنشطة الأخرى

ألف جنيه	الربع الأول ٢٠٢٦	الربع الأول ٢٠٢٥	نسبة التغير
إيرادات التشغيل	٦,٨١٧,٠١٤	٢,٨٢٢,٥٥١	١٤٢٪
مصروفات التشغيل	(٥,٥٤٢,٨١٧)	(٢,٠٠٢,٨٤١)	١٧٧٪
صافي أرباح التشغيل	١,٢٧٤,١٩٧	٨١٩,٧١٠	٥٥٪
هامش صافي أرباح التشغيل	١٩٪	٢٩٪	(١٠ نقاط)
صافي الأرباح قبل خصم الضرائب	١,١٧٧,٧٥٢	٨٦٦,٢٠١	٣٦٪
صافي الأرباح بعد خصم الضرائب وحقوق الأقلية	٦٩٤,٥٨٧	٧٠٢,٦٥٣	(١٪)
هامش صافي الأرباح بعد خصم الضرائب وحقوق الأقلية	١٠٪	٢٥٪	(١٥ نقاط)

ارتفعت إيرادات التشغيل المجمعة بنسبة ١٤٢٪ على أساس سنوي لتسجل ٦,٨ مليار جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، مدفوعةً بالأداء القوي لجميع الأنشطة والقطاعات التابعة والتنفيذ الناجح لاستراتيجيتها التوسعية.

وكانت المؤسسات المالية التابعة لبواب هي المساهم الأكبر في إيرادات التشغيل المجمعة بنسبة مساهمة ٥٣٪، يليها نشاط التأجير التمويلي والتخصيم بنسبة ١١٪، وجاء نشاط التمويل العقاري في المرتبة الثالثة بنسبة مساهمة ٨٪، في ضوء النمو القوي في حجم محفظة النشاط خلال الفترة، ومثل نشاط التمويل الاستهلاكي نسبة ٦٪ من إيرادات التشغيل المجمعة، مدفوعاً بالنمو في قاعدة العملاء وارتفاع عدد التمويلات المقدمة. ومن جانب آخر، ساهم نشاط الترويج وتغطية الاكتتاب والوساطة في الأوراق المالية بنسبة ٥٪ و ٤٪ على التوالي من إجمالي إيرادات التشغيل المجمعة، بفضل إتمام العديد من الصفقات الناجحة وارتفاع الحصة السوقية، وساهم نشاط التمويل متناهي الصغر بنسبة ٩٪.

خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، بلغ صافي أرباح التشغيل ١,٣ مليار جنيه، محققاً نمواً قدره ٥٥٪ على أساس سنوي، وارتفع صافي الأرباح قبل خصم الضرائب بنسبة ٣٦٪ على أساس سنوي ليسجل ١,٢ مليار جنيه، وبلغ صافي الأرباح بعد خصم الضرائب وحقوق الأقلية ٦٩٥ مليون جنيه، بنسبة انخفاض قدرها ١٪ على أساس سنوي.

وقد تأثرت الربحية خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦ بعدة عوامل والتي تشمل بعض المصروفات غير المتكررة والمرتبطة بالتوسعات الاستراتيجية، وجهود توسيع نطاق المنصات التشغيلية، كما ارتفعت المصروفات العمومية والإدارية مقارنةً بنفس الفترة من العام السابق، بما يشمل المصروفات المرتبطة بمجموعة باوواب، إلى جانب الاستثمارات المستمرة في استقطاب الكفاءات والبنية التحتية والتكنولوجيا والتوسع في الأعمال لدعم النمو المستقبلي عبر الأنشطة المختلفة.

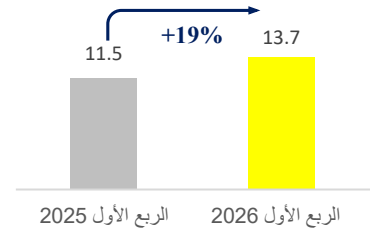
عرض أداء الأنشطة

التأجير التمويلي والتخصيم

سجلت إيرادات تشغيل شركة بلتون للتأجير التمويلي والتخصيم ٧٢٠ مليون جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، وارتفعت محفظة النشاط بنسبة ١٩٪ على أساس سنوي لتصل إلى ١٣,٧ مليار جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، مقابل ١١,٥ مليار جنيه خلال نفس الفترة من العام السابق، وبلغت قيمة التمويلات الجديدة ١,٦ مليار جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦.

وبحلول نهاية الربع الأول من عام ٢٠٢٦، بلغ متوسط أجل محفظة التأجير التمويلي القائمة حوالي ٥,١ سنوات، بينما بلغ متوسط أجل محفظة التخصيم القائمة حوالي ١١ شهرًا.

محفظة التأجير التمويلي والتخصيم مليار جنيه

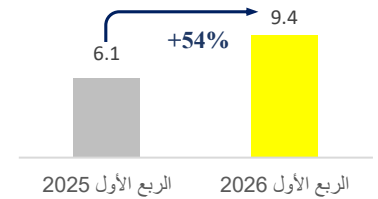


التمويل العقاري

حققت شركة بلتون للتمويل العقاري إيرادات تشغيل ٥٤١ مليون جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، بمعدل نمو قدره ٢٣٪ على أساس سنوي، مدفوعة بشكل رئيسي بارتفاع متوسط قيمة التمويلات المقدمة، ومدعومة بقاعدة رأسمالية قوية تمكنها من تقديم حلول تمويلية تنافسية.

وخلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، ارتفعت المحفظة القائمة لتصل إلى ٩,٤ مليار جنيه، بمعدل نمو قدره ٥٤٪ على أساس سنوي، مقابل ٦,١ مليار جنيه خلال نفس الفترة من العام السابق، مدعومة بالنمو المستدام في شريحة التمويل القائم على نظام الإجارة، وسجلت قيمة التمويلات الجديدة ١,٦ مليار جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، بمعدل نمو ٢٢٪ على أساس سنوي، وقد بلغ متوسط أجل المحفظة حوالي ٧ سنوات، مما يتماشى مع استراتيجية الشركة لتقديم حلول تمويلية طويلة الأجل ومرنة تلبي احتياجات مختلف العملاء.

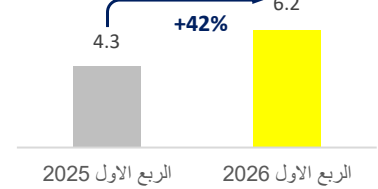
محفظة التمويل العقاري مليار جنيه



التمويل الاستهلاكي ("سفن")

سجلت إيرادات تشغيل شركة سفن ٤١٧ مليون جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، بمعدل نمو قدره ١٠٪ على أساس سنوي، مقابل ٣٨٠ مليون جنيه خلال نفس الفترة من العام السابق، وقد جاء هذا النمو مدعومًا بالتحسينات الرقمية المستمرة، ومواصلة تطوير منتج اشتر الآن وادفع لاحقًا، والتوسع في عقد الشراكات الاستراتيجية والحصرية، إلى جانب تطبيق نهج تسعير منضبط يركز على الربحية المستدامة، وارتفعت محفظة النشاط القائمة بنسبة ٤٢٪ على أساس سنوي لتصل إلى ٦,٢ مليار جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، مقابل ٤,٣ مليار جنيه خلال نفس الفترة من العام السابق، كما بلغت قيمة التمويلات الجديدة ٥١٠ مليون جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، مع العلم أن متوسط أجل المحفظة بلغ حوالي ٢٨ شهرًا.

محفظة التمويل الاستهلاكي مليار جنيه



وعززت سفن قدراتها الرقمية والتجارية من خلال التحسينات المستمرة في تطبيقها على الهاتف المحمول، وتنفيذ استراتيجيات تواصل مستهدفة، وحملات تسويقية واسعة الأثر. وخلال الفترة، واصلت الشركة تنويع عروضها بالتوسع عبر فئات متعددة، من بينها الإلكترونيات والأجهزة الكهربائية، وذلك من خلال شراكات مع رواد القطاع، بالإضافة إلى ذلك أبرمت سفن شراكات جديدة مع شركة مدينة مصر وشركة STM، مما يدعم التوسع في الشرائح الرئيسية بالسوق، كما حافظت سفن خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦ على شراكاتها الاستراتيجية مع فودافون مصر، مما يعزز حضورها السوقي، إلى جانب التعاون مع شركة SyIndr، الشركة الرائدة في قطاع تمويل السيارات.

وسجل تطبيق شركة سفن ٣٢٠ ألف عملية تحميل جديدة خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، ليرتفع إجمالي عدد مرات التحميل لمليون عملية تحميل منذ تدشين التطبيق، مما يعكس استمرار النمو في قاعدة المستخدمين ويعزز مستوى التفاعل الرقمي.

الترويج وتغطية الاكتتاب

حقق نشاط الترويج وتغطية الاكتتاب إيرادات تشغيل بلغت ٣٢٥ مليون جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، بزيادة قدرها ٢١٪ على أساس سنوي، وواصل القطاع توظيف خبراته الواسعة وعلاقاته المتميزة وسجل إنجازاته القوي في تنفيذ مهام استشارية تعظم القيمة للعملاء، مما عزز مكانته كأحد أبرز المستشارين الماليين في السوق المصري.

ويعمل القطاع حاليًا على تنفيذ مجموعة من المهام الاستشارية التي تشمل قطاعات متعددة، بالإضافة إلى تقديم خدمات استشارية لصفقات في دول مجلس التعاون الخليجي، مما يعكس اتساع الحضور الإقليمي للقطاع وقدرته على دعم العملاء عبر قطاعات وأسواق متنوعة.

الوساطة في الأوراق المالية

سجلت إيرادات تشغيل نشاط الوساطة في الأوراق المالية نموًا بنسبة ٢٧٪ على أساس سنوي لتصل إلى ٣٠٠ مليون جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، مقابل ٢٣٧ مليون جنيه خلال نفس الفترة من العام السابق، مدفوعةً بشكل رئيسي بزيادة العمولات إلى جانب استمرار التوسع في نشاط الإقراض بالهامش.

وواصل القطاع تعزيز مكانته السوقية، حيث ارتفعت حصته السوقية إلى ٥,٦٪ بحلول نهاية الربع الأول من عام ٢٠٢٦، مقابل ٤,١٪ خلال نفس الفترة من العام السابق، وبلغ إجمالي حجم عمليات تداول الأوراق المالية المنفذة ٤٦ مليار جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، مدعومًا بقوة المركز التنافسي والارتفاع الملحوظ في عدد العملاء النشطين في خدمات الوساطة. كما نمت محفظة الإقراض بالهامش بنسبة ٥٨٪ على أساس سنوي، مستحوذةً على حصة سوقية قدرها ١٢,٧٪ خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦.

التمويل متناهي الصغر ("كاش")

حققت شركة كاش للتمويل متناهي الصغر ("كاش") أداءً قويًا خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، مدفوعًا بالنمو المستدام في المحفظة القائمة، ومواصلة التوسع في شبكة التوزيع، والتنفيذ المنضبط لمبادرات التحول الرقمي، وارتفعت إيرادات التشغيل بنسبة ٦٠٪ على أساس سنوي لتسجل ٢٩١ مليون جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، مدفوعةً بارتفاع حجم التمويلات المقدمة والنمو المستمر في قاعدة العملاء.

وعززت كاش حضورها بالسوق، حيث ارتفع عدد فروعها العاملة إلى ١٩٥ فرعًا خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، مقابل ١٣٨ فرعًا خلال نفس الفترة من العام السابق، بزيادة قدرها ٤١٪ على أساس سنوي، مما يدعم انتشار الشركة بين العملاء عبر ١٨ محافظة.

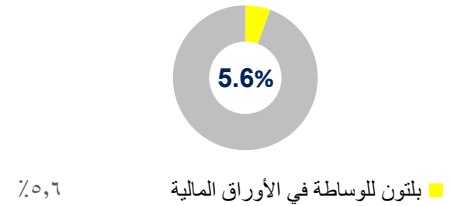
وارتفعت المحفظة القائمة للشركة لتصل إلى ١,٩ مليار جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، بزيادة قدرها ٦٥٪ على أساس سنوي، مقابل ١,٢ مليار جنيه خلال نفس الفترة من العام السابق، مما يعكس مسار النمو المتسارع للشركة وتعزيز قدراتها التشغيلية، وبلغت قيمة التمويلات الجديدة ٦٩٦ مليون جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، بمعدل نمو ١٤٪ على أساس سنوي.

رأس المال المخاطر

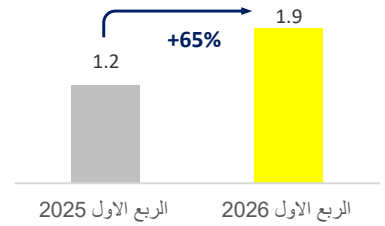
منذ إطلاقها خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٣، كانت شركة بلتون لرأس المال المخاطر من أكثر الشركات العاملة بالمجال نشاطاً في جمهورية مصر العربية، حيث أتمت ٢١ صفقة استثمارية منها ١٢ صفقة استثمار رأسمالية، بالإضافة لعملية تمويل دين واحد؛ و٨ صفقات تجمع بين استثمارات رأسمالية وتمويل دين.

في الربع الأول من عام ٢٠٢٦، حققت الشركة أعلى نتائج مالية منذ بدء النشاط، حيث بلغت إيرادات التشغيل ١٩٠ مليون جنيه بمعدل نمو ٢٧١٪ على أساس سنوي، مقابل ٥١ مليون

الحصة السوقية - الربع الأول من عام ٢٠٢٦



حجم محفظة التمويل متناهي الصغر مليار جنيه



جنيه خلال نفس الفترة من العام السابق، مدعوماً بشكل رئيسي بنجاح عملية التخارج من شركة بوسطة ("Bosta")، الشركة الرائدة في خدمات المرحلة الأخيرة للتوصيل في جمهورية مصر العربية، والتي تم تنفيذها من خلال الصندوق المشترك التابع لشركة بلتون لرأس المال المخاطر بالتعاون مع شركة Citadel International Holdings الإماراتية، وحققت عملية التخارج معدل عائد داخلي بلغ ٧٥٪ على مدار فترة احتفاظ استمرت عامين؛ وبذلك سجلت بلتون لرأس المال المخاطر رابع عملية تخارج منذ تأسيسها، مما يعزز جودة وقابلية التوسع في المحفظة الاستثمارية للشركة، مع العلم أن بلتون لرأس المال المخاطر ما زالت تحتفظ بحصتها الاستراتيجية المباشرة في شركة بوسطة؛ وقد بلغت قيمة الأصول المدارة ٢,٧ مليار جنيه بنهاية الربع الأول من عام ٢٠٢٦، بمعدل نمو ٤٠٪ على أساس سنوي.

وتماشياً مع استراتيجيتها الاستثمارية القائمة على تبني نهج أكثر فاعلية تجاه الشركات الرائدة ضمن محفظتها الاستثمارية، أتمت بلتون لرأس المال المخاطر خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦ صفقتي استثمار إضافيتين، شملتا استثمارات تكميلية في كل من شركة أرييكا ("Ariika")، العلامة التجارية الرائدة في بيع الأثاث مباشرة للمستهلك، وشركة ليتشي ("Lychee")، العلامة الرائدة في الأغذية والمشروبات الصحية، دعماً لخطط التوسع الجغرافي لكل منهما.

تمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة

سجلت إيرادات تشغيل نشاط تمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة نمواً بنسبة ٣٠٪ على أساس سنوي لتصل إلى ١٣٠ مليون جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، مقابل ١٠٠ مليون جنيه خلال نفس الفترة من العام السابق؛ وحافظت محفظة بلتون للمشروعات الصغيرة والمتوسطة على تنوعها الملحوظ عبر القطاعات الاقتصادية الرئيسية، حيث استحوذ القطاع الصناعي على ٥١٪ من المحفظة، يليه القطاع التجاري بنسبة ٣٢٪، ثم قطاع الخدمات بنسبة ١٦٪، والقطاع الزراعي بنسبة ١٪.

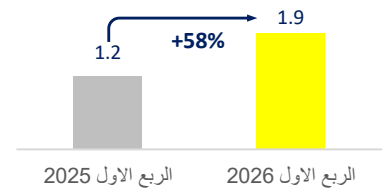
وارتفعت محفظة النشاط القائمة لتصل إلى ١,٩ مليار جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، بمعدل نمو ٥٨٪ على أساس سنوي، مقابل ١,٢ مليار جنيه خلال نفس الفترة من العام السابق، مدفوعاً بشكل رئيسي بتوسع قاعدة العملاء وارتفاع عدد العقود التي تم تمويلها، وبلغ متوسط أجل المحفظة القائمة حوالي ٢٩ شهراً، بينما بلغت قيمة التمويلات الجديدة ٢٣٤ مليون جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦.

إدارة الأصول

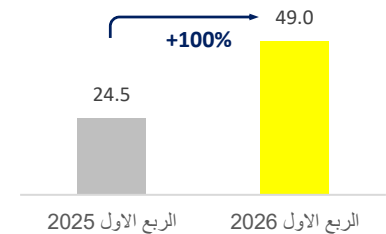
واصلت شركة بلتون لإدارة الأصول تعزيز مكانتها كأكبر وأسرع شركات إدارة الأصول غير المصرفية نمواً في السوق المصري، حيث ارتفعت إيرادات التشغيل بنسبة ١٥٦٪ على أساس سنوي لتسجل ٦٥ مليون جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، مقابل ٢٦ مليون جنيه خلال نفس الفترة من العام السابق، مدفوعة بالنمو القوي في قيمة الأصول المدارة عبر مختلف فئات الأصول، والأداء القوي لصناديق الاستثمار التابعة المتميزة؛ وسجلت الأصول المدارة مستوى قياسياً جديداً بلغ ٤٩,٠ مليار جنيه في الربع الأول من عام ٢٠٢٦، بمعدل نمو ١٠٠٪ على أساس سنوي، مقابل ٢٤,٥ مليار جنيه خلال نفس الفترة من العام السابق، مدعوماً بارتفاع الطلب من العملاء الأفراد والمؤسسات.

وحققت الشركة إنجازاً تاريخياً بإطلاق أول صندوق للاستثمار في الفضة بجمهورية مصر العربية، ليتيح للسوق المحلي للمرة الأولى التعرض المباشر لأسعار الفضة، مما يعكس استراتيجية الشركة القائمة على الابتكار وتطوير منتجاتها، إلى جانب قوة الطلب من المستثمرين، حيث تخطت تغطية الصندوق أكثر من ١٤ ضعفاً خلال أسبوع واحد من إطلاقه. كما أطلقت الشركة خلال نفس الفترة صندوق "B-70"، وهو صندوق متتبع لمؤشر EGX70، يستهدف توفير تغطية لأسهم الشركات الصغيرة والمتوسطة في السوق المصري.

حجم محفظة تمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة
بمليار جنيه



الأصول المدارة
بمليار جنيه



وبهذه الإطلاقات، يصل إجمالي عدد الصناديق التي أصدرتها الشركة منذ بدء نشاطها إلى ١٤ صندوقاً، مما يعظم باقتها المتنوعة من المنتجات ويتيح خيارات أكثر للمستثمرين.

واصلت الشركة تعزيز مكانتها السوقية والحفاظ على نموها القوي، مدعومةً بالأداء المتميز لصناديقها الاستثمارية المتنوعة، حيث سجل صندوق "وفرة" المتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية مستوى قياسياً جديداً بلغ ٨٧٠ مليون جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، بمعدل نمو ٤٢,٦ ضعفاً على أساس سنوي، كما واصل صندوق الذهب "سبانك" نموه المتسارع ليتخطى ٣,٥ مليار جنيه في الأصول المدارة، بمعدل نمو ٨,٥ ضعفاً على أساس سنوي، ليرسخ مكانته كأبرز أدوات الاستثمار في الذهب بالسوق مصري، وحافظ صندوق "مائة مائة" على مكانته كأكبر صناديق المؤشرات للأسهم في السوق، ليصل إلى ١,١ مليار جنيه بمعدل نمو ٢١,٥ ضعفاً على أساس سنوي، مما يعكس المكانة السوقية القوية. علاوة على ذلك، واصل صندوق المؤشرات المتداول ("EGX30 ETF") التابع لبلتون - وهو صندوق المؤشرات الوحيد المقيد بالبورصة المصرية - تحقيق أداء قوي خلال الفترة، حيث ارتفعت الأصول المدارة بمقدار ٣,٥ ضعفاً على أساس سنوي لتتجاوز ٢٤٠ مليون جنيه، مما يعكس الإقبال المتزايد من المستثمرين.

قطاع البحوث

واصل قطاع البحوث جهوده لتوسيع نطاق تغطيته خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، مع خطط لتقديم تغطية بحثية جديدة في كل من جمهورية مصر العربية والمغرب، والمخطط لإطلاقها خلال الربع الثاني من عام ٢٠٢٦، ويأتي ذلك في إطار استراتيجية القطاع الهادفة إلى توسيع نطاق خدماته لتلبية احتياجات المستثمرين الأفراد، وتنويع المنتجات المقدمة، وتعزيز القيمة المضافة للعملاء من المؤسسات المحلية والدولية. كما يواصل قطاع البحوث استعداداته لإطلاق بوابة بحثية جديدة خلال الربع الثاني من عام ٢٠٢٦، والتي تهدف إلى تقديم تجربة رقمية متطورة تدعم وصول العملاء إلى المحتوى البحثي بشكل أكثر كفاءة.

روبين

خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، واصلت شركة روبين ("Robin") البناء على القاعدة القوية التي أسستها خلال العام السابق، من خلال التوسع في محفظة منتجات الذكاء الاصطناعي وتعزيز قدراتها في مجال نشر الحلول المؤسسية، واصلت روبين التركيز على تطوير حلول الذكاء الاصطناعي القابلة للتوسع والجاهزة للتشغيل الفعلي، بما يدعم التحليلات الذكية واتخاذ القرار عبر القطاعات ذات الأثر القوي؛ كما أطلقت روبين مساعداً افتراضياً متعدد الوكلاء ("Multi-Agent Virtual Assistant")، والذي تم تصميمه باستخدام بنية متطورة تحاكي آليات حل الأمور من خلال فرق من وكلاء الذكاء الاصطناعي المتخصصين، بما يتيح التفاعل الفوري مع المستثمرين عبر وكلاء الذكاء الاصطناعي، إلى جانب ضوابط مدمجة تهدف إلى تعزيز سرعة الاستجابة والكفاءة التشغيلية عبر التطبيقات المؤسسية.

وعلاوة على ذلك، أطلقت روبين مجموعة حلول التعرف الضوئي على الحروف ("OCR Suite") في خطوة تعزز قدراتها في مجال المعالجة الذكية للمستندات، والتي ساهمت في دعم قرارات التمويل عبر معالجة أكثر من ١٢٠ ألف مستند، وتقديم المنصة حلاً متكاملة لاستخراج البيانات والتحقق منها وتأمينها، من خلال تحويل الصور والمستندات المسوحة ضوئياً والملفات إلى بيانات قابلة للقراءة آلياً. كما تتضمن المنصة خاصية متقدمة للتعرف الضوئي على بيانات الإيصالات مدعومة بآليات مدمجة لرصد الاحتيال، بما يتيح إجراء مطابقة آلية لاكتشاف التباينات والحد من المعاملات الاحتيالية.

كما أطلقت روبين منصة نيوز فلاش ("Newsflash")، وهي منصة متخصصة لتحليل الأخبار مدعومة بالذكاء الاصطناعي، تقوم بتحويل كميات ضخمة من الأخبار المحلية والعالمية إلى رؤى فورية قابلة للتنفيذ، مع قدرة معالجة تشغيلية تصل إلى حوالي ١٨٠ ألف مقال شهرياً، بما يساهم في توفير حوالي ٩٩,٥٪ من الوقت المستغرق في التحليل اليدوي

للمقالات؛ وتتكامل المنصة مع أدوات المراقبة الآلية، والتلخيص، وتحليل توجهات المحتوى، واكتشاف المؤشرات، مما يدعم المناصب التنفيذية والعاملين بقطاع الاستثمار وقطاع الأبحاث في رصد تطورات الأسواق والمخاطر والفرص الناشئة.

ماجنت

حققت ماجنت أداءً قوياً خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، مدعومة بالتوسع في منصات التوظيف ومنصات الاستعانة بمصادر خارجية، إلى جانب استمرار تركيزها على الشركات سريعة النمو والمدعومة بالتكنولوجيا؛ وشهدت أنشطة الشركة خلال الفترة نمواً ملحوظاً مدفوعاً بزيادة الطلب على الكفاءات الرقمية والتقنية المتخصصة، من خلال التعاون مع شركات أجنبية تعمل في مجال التكنولوجيا داخل وخارج البلاد، والتي ساهمت بنجاح في دعم مهام التوظيف الدولية والشراكات التي امتدت عبر عدة أسواق. ساهم هذا الانتشار الدولي في تعزيز مكانة ماجنت وقدرتها على تنفيذ خدمات الموارد البشرية للشركات متوسطة الحجم والشركات سريعة النمو.

واصلت الشركة التوسع في منصات الاستعانة بمصادر خارجية مقدمة حلول موارد بشرية أكثر تكاملاً ومُصممة خصيصاً لتتماشى مع احتياجات العملاء، وخلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، قامت ماجنت بتوفير أكثر من ١٠٠ فرصة عمل وتعاونت مع أكثر من ٢٠ عميلاً في جمهورية مصر العربية ودول الخليج.

أكاديمية بلتون

حققت أكاديمية بلتون انطلاقة قوية منذ بداية عام ٢٠٢٦، بناءً على النمو الذي تحقق خلال العام السابق، ومواصلة توسيع منصتها بوتيرة متسارعة، حيث وسّعت الأكاديمية شبكتها لتضم ١٣٣ مدرباً معتمداً خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، و ٢٦ شراكة استراتيجية في ٥ دول، مع توسيع نطاق برامجها التعليمية لتشمل أكثر من ٣٥ منهجاً عبر ١٠ مدارس تعليمية متخصصة، وتسارعت أنشطة التدريب لتشمل أكثر من ١,٨٠٠ متدرب منذ تأسيس الأكاديمية، مما يعكس تعزيز القدرة التنفيذية وقابلية التوسع. كما واصلت الأكاديمية دعم أكثر من ٣٩٠ متدرباً ضمن ١٩ قطاعاً تشغيلياً، إلى جانب تقديم برامج تدريبية لأكثر من ٨١ من المسؤولين الحكوميين.

منذ انطلاقتها، ارتفع الطلب على برامج إدارة المواهب التابعة لأكاديمية بلتون بنسبة ٩٠٪ من خلال الشراكات مع الجامعات والمشاركة في معارض التوظيف. وقدمت الأكاديمية ١٤ شهادة معتمدة خلال العام السابق، مع خطط لإطلاق ٢٠ شهادة إضافية خلال العام الحالي، بما يعزز مكانتها كمركز إقليمي للشهادات المهنية العالمية.

باوواب كوت ديفوار

تأسست في عام ٢٠٠٩، بدأت باوواب كوت ديفوار عملياتها بخمسة فروع تخدم منطقة أبيدجان الكبرى. ومنذ ذلك الحين، وسّعت الشركة نطاق انتشارها ليصل إلى شبكة تضم ٣٦ فرعاً، مما يعكس قدرتها على التوسع والنمو بالتوازي مع واحدة من أكثر الاقتصادات ديناميكية في إفريقيا.

بلغت قيمة المحفظة القائمة ١٩,٨ مليار جنية خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، وسجل إجمالي الودائع ٩,٩ مليار جنية، وقد استندت الأنشطة التشغيلية خلال الفترة إلى التوسع المستمر في تمويل المشروعات متناهية الصغر والصغيرة والمتوسطة، ونمو الودائع المؤسسية، وتسارع وتيرة التحول الرقمي. كما واصلت القنوات الرقمية، بما في ذلك منصة أليپ ("ALIP") للانتماء عبر الهاتف المحمول وحلول المدفوعات المدعومة من ويف ("Wave")، في دعم اكتساب العملاء وتعزيز كفاءة صرف التحويلات.

باواباب السنغال

منذ افتتاح أول فرع لها بداكار في سبتمبر ٢٠٠٧، نجحت باواباب السنغال في بناء حضور قوي لتصبح المؤسسة الأعلى تصنيفاً في قطاع التمويل متناهي الصغر، بما يعكس ما يقرب من ٢٠ عاماً من الخبرة التشغيلية والمكانة القوية في السوق، وتدير الشركة شبكة توزيع واسعة تضم ٤٦ فرعاً موزعة على ١٤ إقليم، بالإضافة إلى شبكة واسعة من الوكلاء يغطون مختلف أنحاء البلاد. وخلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، سجلت المحفظة القائمة ١٩,٠ مليار جنيه، مدعومة بالتوسع المستمر في محفظة تمويل المشروعات متناهية الصغر والصغيرة والمتوسطة، والاستمرار في اكتساب العملاء الجدد، وسجل إجمالي الودائع ١٠,٥ مليار جنيه، حيث حققت الودائع لأجل من عملاء المؤسسات أداءً قوياً، مما ساهم في تعزيز تنويع مصادر التمويل.

بنك باواباب مدغشقر

بدأ بنك باواباب مدغشقر عملياته في ديسمبر ٢٠٠٦ بموجب رخصة مصرفية كاملة، ويعمل من خلال شبكة توزيع تغطي مختلف أنحاء البلاد، تضم ٣٧ فرعاً موزعة على ١٨ من أصل ٢٤ إقليمًا، بالإضافة إلى شبكة متنامية من التجار والوكلاء تضم أكثر من ١,١٠٠ نقطة. وبلغت المحفظة القائمة ٦,٣ مليار جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، مدفوعة باستمرار الطلب على تمويل المشروعات متناهية الصغر والصغيرة والمتوسطة، إلى جانب التوسع المستمر في استخدام القنوات الرقمية، وسجل إجمالي الودائع إلى ٦,٦ مليار جنيه.

باواباب نيجيريا

تأسست باواباب نيجيريا في مارس ٢٠١٠، وتحمل واحدة من أصل تسع رخص للتمويل متناهي الصغر والصادرة من البنك المركزي النيجيري. وتعتمد باواباب نيجيريا على شبكة توزيع هجينة تضم ٣٨ فرعاً موزعة عبر ١٥ ولاية والإقليم الفيدرالي للعاصمة، إلى جانب قنوات رقمية وإلكترونية متكاملة؛ كما تم دمج حلول المدفوعات الرقمية عبر نظام التسوية بين البنوك النيجيرية ("NIBSS") في مختلف أنحاء المنصة، بما يتيح تنفيذ المدفوعات الفورية وسداد الأقساط التمويلية عبر الهاتف المحمول، مما يدعم زيادة وتيرة المعاملات بما يتجاوز عن نطاق الفروع الفعلية؛ وخلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، بلغت المحفظة القائمة ٣,٣ مليار جنيه، وسجل إجمالي الودائع ٣,٣ مليار جنيه.

باواباب الكونغو

تأسست باواباب جمهورية الكونغو الديمقراطية ("باواباب الكونغو") من خلال الاستحواذ على مؤسسة OXUS DRC في عام ٢٠١٧، وهي مؤسسة تمويل متناهي الصغر كانت قد بدأت عملياتها في يوليو ٢٠١٣؛ ومنذ الاستحواذ، وسّعت باواباب الكونغو نطاق انتشارها حيث تعمل عبر ١١ فرعاً على مستوى البلاد، وتركز العمليات على توسيع فرص الوصول إلى التمويل للمشروعات متناهية الصغر والصغيرة والمتوسطة والعملاء الأفراد، من خلال قدرات تشغيلية قابلة للتوسع ومبادرات مستمرة للتحويل الرقمي. وخلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، سجلت المحفظة القائمة ٣,٤ مليار جنيه، وبلغ إجمالي الودائع ١,٣ مليار جنيه.

باواباب بوركينا فاسو

في سبتمبر ٢٠١٦، بدأت باواباب بوركينا فاسو عملياتها في واغادوغو، وتدير شبكة توزيع متنامية تضم ١٥ فرعاً موزعة على ٨ مناطق، تخدم قاعدة عملاء متنوعة تمتد من رواد الأعمال في المدن إلى المزارعين في المجتمعات الزراعية، مع خطط للتوسع في المناطق غير المخدومة بشكل كافٍ في الساحل والمنطقة الشرقية؛ وخلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، سجلت المحفظة القائمة ٥,٦ مليار جنيه، مدفوعة بتنويع المحفظة، والانضباط في منح التمويلات، والاستمرار في طرح منتجات التمويل الرقمي مثل أليپ ("ALIP") وتاكا ("TAKA")، بينما بلغ إجمالي الودائع ٣,٣ مليار جنيه.

بواباب مالي

بدأت بواباب مالي عملياتها بافتتاح أول فروعها في بامكو خلال سبتمبر ٢٠١٣، ومنذ ذلك الحين، رسخت الشركة حضورها من خلال شبكة تضم ١٨ فرعاً، مع انتشار قوي في العاصمة وأقاليم مختارة. تقدم بواباب مالي مجموعة متكاملة من الخدمات المالية لرواد الأعمال متناهي الصغر والشركات الصغيرة والمتوسطة، ومنتجات الادخار، وخدمة التجديد الآلي للتمويلات، بالإضافة إلى خدمات الدفع والتحويلات؛ والجدير بالذكر أن المحفظة القائمة بلغت ٣,٥ مليار جنيه خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٦، وسجل إجمالي الودائع ٢,٤ مليار جنيه.

عن بلتون القابضة:

بلتون القابضة (كود البورصة المصرية: BTFH.CA) هي مجموعة رائدة على مستوى القارة الأفريقية، مقرها الرئيسي بجمهورية مصر العربية، وتمتد عملياتها عبر ثمانية دول في أفريقيا. وتسعى بلتون إلى تمكين النمو في كل سوق تعمل فيه، من خلال منصة أعمال متنوعة ومتكاملة تشمل التأجير التمويلي والتخصيم، والتمويل العقاري، والتمويل الاستهلاكي، وتمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة، والتمويل متناهي الصغر، وإدارة الأصول، والوساطة في الأوراق المالية، والترويج وتغطية الاكتتاب، والاستثمار المباشر، ورأس المال المخاطر، وحلول علوم البيانات والذكاء الاصطناعي، إلى جانب خدمات استشارات الموارد البشرية، والتوظيف، وإدارة المواهب، وبرامج التعليم والتطوير المصممة وفق لاحتياجات العملاء. وعبر منصتها الرقمية، تقدم المجموعة خدمات الادخار وحلول الدفع الإلكتروني عبر الهاتف المحمول، مما يعكس التزامها بتوسيع نطاق الشمول المالي ودفع عجلة النمو المستدام في القارة الأفريقية.

للتواصل مع علاقات المستثمرين:

البريد الإلكتروني:

ir@beltoneholding.com

هاتف:

٠٢٢٤٦١٦٨٠٠

٠٢٢٤٦١٦٣٠٠

بلتون القابضة

سوديك ايسيت تاون، بوابة ٨، مبنى ١، شارع التسعين الجنوبي، القاهرة الجديدة، ص ب: ١١٨٦٥، القاهرة، جمهورية مصر العربية

للمزيد من المعلومات، برجاء زيارة موقع الشركة: www.beltoneholding.com

ملاحظة حول البيانات التطلعية

في هذا البيان الصحفي، قد تصدر بلتون القابضة بيانات تطلعية، مثل بيانات حول توقعات الإدارة والأهداف الاستراتيجية وفرص النمو وآفاق الأعمال. هذه البيانات التطلعية ليست حقائق تاريخية، ولكنها تمثل فقط توقعات المجموعة فيما يتعلق بالأحداث المستقبلية، والعديد منها غير مؤكد وخارج سيطرة الإدارة ويتضمن من بين أمور أخرى تقلبات الأسواق المالية والإجراءات والمبادرات التي يتخذها المنافسون الحاليون والمحتملون والظروف الاقتصادية العامة وتأثير التشريعات واللوائح والإجراءات التنظيمية الحالية والمستقبلية. وبناءً على ذلك، يُحذر القراء من الاعتماد بشكل غير مبرر على البيانات التطلعية.

Beltone



1Q2026
Earnings Release

Beltone Holding reports Operating Revenue of EGP6.8 billion in 1Q2026, a surge of 142% YoY. Net Profit stood at EGP695 million, while Lending Portfolio expanded by 236% YoY to EGP101.1 billion, reflecting the impact of Baobab Group acquisition

Cairo, May 24, 2026: Beltone Holding ("Beltone" or the "Company"), one of the fastest growing financial institutions, announces its consolidated financial and operational results for the period ending March 31, 2026.

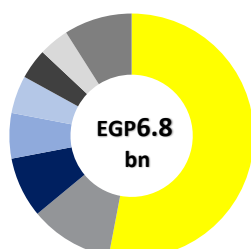
1Q2026 Key Highlights:

EGP 6.8 bn	EGP 695 mn	EGP 101.1 bn	EGP 37.3 bn	EGP 49.0 bn
Total Operating Revenue	Net Profit After Tax & Minority Interest	Total Lending Portfolio	Total Deposits	Assets Under Management
+142% YoY	(1%) YoY	+236% YoY	NA	+100% YoY

- The acquisition of Baobab Group ("Baobab") marked a transformational milestone in the evolution of Beltone into a diversified multinational group with a rapidly expanding pan-African footprint. Through the landmark €197.6 million transaction, the largest acquisition in Beltone's history, Beltone has strategically positioned itself as one of the region's most dynamic financial institutions, leveraging technology, artificial intelligence, data science, and localized infrastructure to expand access to finance, strengthen entrepreneurship ecosystems, and drive sustainable long-term economic growth across African markets.
- Beltone delivered a solid set of results during 1Q2026, with consolidated operating revenue surging by 142% Year-on-Year ("YoY") to reach EGP6.8 billion, reflecting continued momentum across the Company's diversified businesses and the successful execution of its growth strategy. Net operating profit amounted to EGP1.3 billion, a growth of 55% YoY. Net profit before tax grew 36% YoY to EGP1.2 billion. While net profit after tax and minority interest stood at EGP695 million.
- Total lending portfolio (Gross) grew by a remarkable 236% YoY to reach EGP101.1 billion in 1Q2026, compared to EGP30.1 billion during the same period last year, driven by strong performance across all lending businesses and continued innovation in financing solutions tailored to the evolving clients' needs, boosted by Baobab's lending portfolio which stood at EGP60.9 billion.
- In 1Q2026, total deposits amounted to EGP37.3 billion across Baobab's countries of operations.
- Beltone Asset Management maintained its leading position as Egypt's largest non-bank affiliated asset manager with Assets Under Management reaching a new record high of EGP49.0 billion during 1Q2026, achieving an impressive growth of 100% YoY. 1Q2026 marked a historic milestone with the launch of Egypt's first and only silver investment fund, "Fadda," introducing direct exposure to silver prices to the local market for the first time ever.
- The securities brokerage market share reached 5.6% by end of 1Q2026, up from 4.1% during the same period last year, driven by a stronger market position and the increase in active brokerage clients with executions recording EGP46 billion during the quarter.
- Beltone Mortgage continued its growth trajectory during 1Q2026, as its outstanding portfolio edged up by 54% YoY to EGP9.4 billion.
- seven, Beltone's consumer finance arm, delivered a solid performance, following the expansion of its digital and commercial capabilities through ongoing enhancements to its mobile platform, targeted communication efforts, and high impact marketing campaigns. seven's outstanding portfolio grew 42% YoY to record EGP6.2 billion during 1Q2026.
- Beltone Venture Capital ("BVC") successfully concluded its fourth exit since inception, achieving an IRR of 75% on Bosta, Egypt's leading last mile delivery company, executed through BVC's joint fund with UAE based Citadel International Holdings, noting that BVC still holds its direct strategic stake in Bosta.

Revenue Breakdown by Business

Percentage



Financial Institutions - Baobab	53%
Leasing & Factoring	11%
Mortgage Finance	8%
Consumer Finance	6%
Investment Banking	5%
Securities Brokerage	4%
Microfinance	4%
Others	9%

Consolidated Financial Performance

EGP 000s	1Q2026	1Q2025	Change YoY
Total Revenue	6,817,014	2,822,551	142%
Operating Expenses	(5,542,817)	(2,002,841)	177%
Net Operating Profit	1,274,197	819,710	55%
Net Operating Profit Margin	19%	29%	(10 pts)
Net Profit Before Tax	1,177,752	866,201	36%
Net Profit After Tax & Minority Interest	694,587	702,653	(1%)
Net Profit Margin	10%	25%	(15 pts)

In 1Q2026, Beltone's consolidated operating revenue grew 142% YoY to reach EGP6.8 billion. Top-line growth during the quarter was driven by the continued momentum across the Company's diversified businesses and the successful execution of its growth strategy.

The financial institutions of Baobab were the largest revenue contributor, accounting for 53% of consolidated operating revenue. The leasing & factoring business contributed by 11%. The mortgage finance arm followed with 8% contribution, underscoring strong portfolio growth during the period. The consumer finance business accounted for 6%, supported by sustained growth in clients' base and the number of transactions. The investment banking and securities brokerage businesses accounted for 5% and 4%, respectively, driven by healthy deal execution and an expanding market share. The microfinance business contributed 4%.

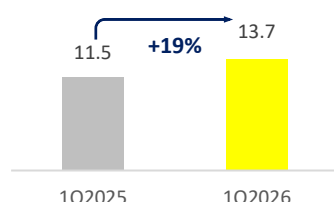
Net operating profit amounted to EGP1.3 billion, a growth of 55% YoY in 1Q2026. While net profit before tax grew 36% YoY to EGP1.2 billion. Net profit after tax and minority interest stood at EGP695 million, a marginal decline of 1% YoY during 1Q2026.

Profitability during the quarter was impacted by a number of factors including one-off expenses associated with expansions, ongoing strategic initiatives and platform scaling efforts. Furthermore, SG&A expenses increased compared to the same period last year, reflecting the costs associated with the integration of Baobab, alongside continued investments in talent acquisition, infrastructure, technology, and business expansions to support future growth across various businesses.

Businesses' Performance

Leasing & Factoring Outstanding Portfolio

EGP bn



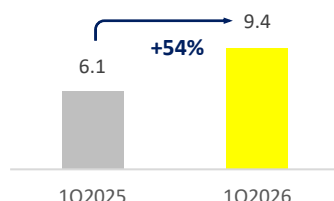
Leasing & Factoring

The operating revenue of Beltone Leasing & Factoring ("BLFC") recorded EGP720 million in 1Q2026. The outstanding portfolio grew by 19% YoY to reach EGP13.7 billion in 1Q2026, compared to EGP11.5 billion during the same period last year. New Financed Amounts ("NFAs") amounted to EGP1.6 billion in 1Q2026.

As at end of 1Q2026, the average tenor of the leasing outstanding portfolio stood at approximately 5.1 years, while the factoring portfolio averaged around 11 months.

Mortgage Finance Outstanding Portfolio

EGP bn



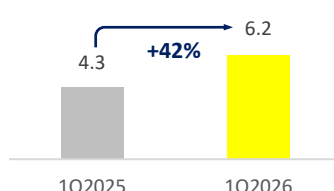
Mortgage Finance

The operating revenue of Beltone Mortgage grew by 23% YoY to EGP541 million in 1Q2026, primarily driven by an increase in ticket sizes, supported by the Company's solid capital position, which continues to enable the extension of financing tickets above the market average.

During 1Q2026, the outstanding portfolio reached EGP9.4 billion, reflecting an increase of 54% YoY, compared to EGP6.1 billion during the same period last year, primarily driven by sustained growth within the Ijara segment. NFAs stood at EGP1.6 billion during 1Q2026, a growth of 22% YoY. The mortgage portfolio maintained an average tenor of approximately 7 years, in line with the Company's strategy to provide long-term, flexible financing solutions to a diversified client base.

Consumer Finance Outstanding Portfolio

EGP bn



Consumer Finance "seven"

seven, Beltone's consumer finance arm, delivered solid performance during 1Q2026, with operating revenue reaching EGP417 million, an increase of 10% YoY, compared to EGP380 million during the same period last year. Said growth was supported by ongoing digital enhancements, continued optimization of the Buy Now Pay Later product offerings following its relaunch, expansion of exclusive strategic partnerships, and a disciplined pricing approach focused on sustainable profitability.

The outstanding portfolio grew 42% YoY to EGP6.2 billion in 1Q2026, compared to EGP4.3 billion during the same period last year. NFAs amounted to EGP510 million in 1Q2026, with an average tenor of approximately 28 months.

seven expanded its digital and commercial capabilities through ongoing enhancements to its mobile platform, targeted communication efforts, and high-impact marketing campaigns. During the period, seven continued to diversify its offering by expanding into multiple categories, including consumer electronics, through partnerships with leading merchants. In parallel, seven concluded new partnerships with Madinet Masr and STM, supporting increased market penetration across core segments.

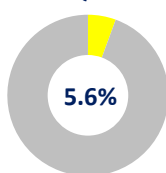
Additionally, seven maintained its strategic collaboration with Vodafone Egypt during 1Q2026, reinforcing its market presence and growth momentum, in addition to establishing a co-partnership with SyIndr in automotive loans, supporting expansion within the auto-financing segment. In 1Q2026, seven's mobile application recorded 320k new downloads, increasing the total number of downloads to 1 million since inception.

Investment Banking

The operating revenue of Beltone Investment Banking ("BIB") reached EGP325 million in 1Q2026, an increase of 21% YoY. BIB continued to leverage its access, expertise, and execution track record to deliver value across its mandates, reinforcing its position as one of the leading financial advisors in Egypt's investment banking landscape.

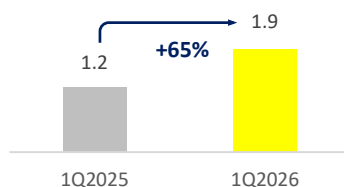
BIB remains actively engaged in mandates spanning multiple sectors, in addition to cross-border advisory engagements across the GCC, underscoring its growing regional footprint and its ability to support clients across diversified sectors and geographies.

Securities Brokerage Market Share 1Q2026



■ Beltone Securities Brokerage 5.6%

Microfinance Outstanding Portfolio EGP bn



Securities Brokerage

Beltone Securities Brokerage ("BSB") recorded 27% YoY growth in operating revenue to reach EGP300 million in 1Q2026, compared to EGP237 million during the same period last year, primarily driven by increased commissions, alongside continued expansion in the margin lending business.

BSB continued to enhance its market position as its market share stood at 5.6% as at end of 1Q2026, compared to 4.1% during the same period last year. Total executions amounted to EGP46 billion during 1Q2026, supported by the Company's positioning and notable increase in the number of active brokerage clients. In parallel, the margin lending portfolio expanded by 58% YoY, reaching a market share of 12.7%.

Cash

Cash for Microfinance ("Cash") delivered a solid performance in 1Q2026, driven by sustained portfolio growth, continued network expansion, and disciplined execution of its digital transformation initiatives. Operating revenue surged by 60% YoY to EGP291 million in 1Q2026, supported by higher disbursement volumes and a steadily expanding customer base.

Cash strengthened its physical footprint, increasing its actively operating branches to 195 in 1Q2026, compared to 138 during the same period last year, an increase of 41% YoY, reinforcing its market reach across 18 governorates.

The outstanding portfolio amounted to EGP1.9 billion in 1Q2026, representing a 65% YoY increase from EGP1.2 billion during the same period last year, reflecting the Company's accelerated expansion and strengthened operational capabilities. NFAs reached EGP696 million in 1Q2026, an increase of 14% YoY, mainly driven by higher disbursement activity.

Venture Capital

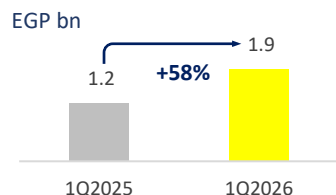
Since its inception in 1Q2023, Beltone Venture Capital ("BVC") has rapidly scaled its investment activities, establishing itself as one of the most active venture capital platforms in Egypt. To date, BVC has executed 21 transactions, comprising 12 equity investments, 1 debt financing transaction, and 8 hybrid transactions.

In 1Q2026, BVC delivered its most profitable quarter since inception, recording operating revenue of EGP190 million, compared to EGP51 million during the same period last year, representing a growth of 271% YoY, largely driven by the successful exit from Bosta, Egypt's leading last mile delivery company, executed through BVC's joint fund with UAE based Citadel International Holdings.

The transaction generated an IRR of 75% over a two-years holding period, marking BVC's fourth exit since inception, further solidifying the quality and scalability of BVC's portfolio companies, noting that BVC still holds its direct strategic stake in Bosta. Assets Under Management ("AUMs") recorded EGP2.7 billion by the end of 1Q2026, reflecting a growth of 40% YoY.

In line with its equity investment strategy of adopting a more assertive approach towards high performing portfolio companies, BVC completed two follow-on investments during 1Q2026. These included additional investments in Ariika, the leading direct to consumer furniture brand, and Lychee, the leading healthy food and beverage brand, to support their respective geographical expansion plans.

SMEs Outstanding Portfolio

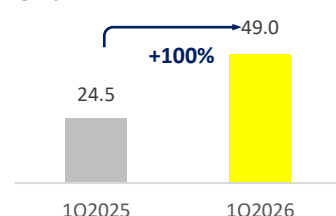


SMEs

The operating revenue of Beltone SMEs grew by 30% YoY to reach EGP130 million in 1Q2026, compared to EGP100 million during the same period last year. Beltone SMEs' portfolio remained diversified across key economic sectors, led by manufacturing at 51%, followed by trade at 32%, services at 16%, and agriculture at 1%.

The outstanding portfolio reached EGP1.9 billion in 1Q2026, reflecting 58% YoY growth, compared to EGP1.2 billion during the same period last year. Said growth was primarily driven by an expanding client base and continued increase in the volume of transactions. The outstanding portfolio's average tenor was approximately 29 months, while NFAs stood at EGP234 million during 1Q2026.

Assets Under Management



Asset Management

Beltone Asset Management ("BAM") continued to reinforce its position as Egypt's largest and fastest growing non-bank affiliated asset manager. Operating revenue grew by 156% YoY to EGP65 million in 1Q2026, compared to EGP26 million during the same period last year, supported by robust growth in AUMs across asset classes, an enhanced product mix, and the strong performance of the division's flagship branded offerings.

In 1Q2026, AUMs reached an all-time high of EGP49.0 billion, achieving an impressive growth of 100% YoY, compared to EGP24.5 billion during the same period last year, supported by stronger demand from both retail and institutional investors, alongside the effective execution of a diversified investment strategy.

BAM achieved a historic milestone with the launch of Egypt's first and only silver investment fund, Fadda, introducing direct exposure to silver prices to the local market for the first time ever. The fund reflects BAM's innovation-led product strategy and strong investor demand, having been oversubscribed by more than 14 times within one week of its launch.

During the period, BAM launched the B-70 Fund, a passively managed, index-tracking fund designed to provide exposure to the EGX70 index, targeting small and mid-cap Egyptian equities. With these launches, BAM's total number of funds has reached 14 funds since its inception, further expanding its diversified product suite and broadening investor choice. BAM reinforced its market position and sustained strong growth momentum, driven by the standout performance of its branded investment products. In 1Q2026, Wafrah-Shariah Fund reached a new record high of EGP870 million, a growth of 42.6 times YoY.

The Sabayek Gold Fund continued its rapid expansion, surpassing the EGP3.5 billion mark in AUMs, an increase of 8.5 times YoY, and solidifying its position as a leading gold investment vehicle in Egypt. Furthermore, the Meya Meya Fund maintained its position as Egypt's largest and leading passive equity product, reaching EGP1.1 billion with an expansion of 21.5 times YoY, reinforcing its strong market standing. Moreover, Beltone's EGX30 ETF, the only listed Exchange Traded Fund on the Egyptian Exchange, recorded strong momentum during the period, as AUMs grew 3.5 times YoY to cross EGP240 million, reflecting the growing investors' appetite for passive investment products.

Research

Beltone Research continued to expand its coverage universe in 1Q2026 and has multiple initiations in Egypt and Morocco already lined up for 2Q2026, with increased emphasis on under covered stocks, including small and mid-cap names and new market listings, in line with the division's strategy to expand services to a growing retail client base, broaden its product offering, and further strengthen its value proposition for local and foreign institutions. Beltone Research is on track to launch its new research portal in 2Q2026, offering a revamped digital experience.

Robin

During 1Q2026, Robin continued to build on the strong foundation of last year by expanding its AI product portfolio and advancing its enterprise deployment capabilities. Robin remained focused on developing scalable, production ready AI solutions that support automation, intelligence, and decision making across high impact sectors. Robin launched a Multi Agent Virtual Assistant, designed using state-of-the-art architecture that simulate problem solving through teams of specialized AI agents, enabling real-time investor engagement through AI agents and built-in controls to improve response speed and operational efficiency across enterprise applications.

In addition, Robin introduced its OCR Suite, extending its intelligent document processing capabilities that powered financing decisions across more than 120k processed documents. The suite provides end-to-end data extraction, validation, and security, converting images, scanned documents, and PDFs into machine readable data. It includes advanced receipt OCR functionality with embedded fraud detection, enabling automated cross checking to identify inconsistencies and reduce fraudulent submissions. Robin launched Newsflash, an AI native news intelligence platform that transforms large volumes of local and global news into real time, actionable insights capable of processing up to 180k articles per month, saving approximately 99.5% of the time otherwise spent on manual article analysis. The platform integrates automated monitoring, summarization, sentiment analysis, entity tracking, and signal detection, supporting executives, investment teams, and research functions in identifying market developments, risks, and emerging opportunities.

Magnet

Magnet continued to build on its strong momentum during 1Q2026, supported by the expansion of its recruitment and outsourcing platforms, as well as continued focus on fast growing and technology driven businesses. Activities during the period were particularly driven by rising demand for specialized tech and digital talent, engaging with foreign technology companies operating both within and outside of Egypt. Said engagements successfully supported cross border recruitment mandates and partnerships spanning multiple markets. This international reach enhanced Magnet's positioning as a trusted HR execution partner for mid-sized and high growth enterprises.

In parallel, Magnet continued to scale its outsourcing offering, delivering more integrated and tailored HR solutions aligned with client needs. During 1Q2026, Magnet facilitated access to over 100 job opportunities and collaborated with more than 20 clients across Egypt and the GCC.

Beltone Academy

Beltone Academy advanced its mission throughout 1Q2026, expanding its academic and international footprint with 133 certified trainers, 26 strategic partnerships across 5 countries with plans to onboard 8 new partners, and over 35 curricula across 10 educational schools, training more than 1,800 participants since inception. It supported more than 390 interns across 19 business units and trained 81 governmental leaders, strengthening early career and national capacity building.

Since its inception, demand for Beltone Academy's talent management programs increased by 90% through university partnerships and job fairs. The Academy delivered 14 accredited certifications in FY2025 and will introduce 20 more in FY2026, strengthening its position as a regional hub for world-class credentials.

Baobab Côte d'Ivoire

Founded in 2009, Baobab Côte d'Ivoire commenced operations with 5 branches serving the Abidjan metropolitan area. Baobab Côte d'Ivoire has since scaled its footprint to a nationwide network of 36 branches, reflecting the scalability and growth alongside one of Sub-Saharan Africa's most dynamic economies.

During 1Q2026, the outstanding portfolio stood at EGP19.8 billion, while total deposits amounted to EGP9.9 billion. Operational activities during the quarter were supported by continued expansion in the Micro, Small and Medium Enterprises ("MSME") lending, growth in institutional deposits, and accelerated digital adoption. Digital channels, including the "ALIP" mobile credit platform and "Wave" enabled payment solutions, continued to drive client acquisition and loan disbursement efficiency.

Baobab Senegal

Since the establishment of its first branch in Dakar in September 2007, Baobab Senegal has built a nationwide presence to become the top ranked long-standing and well-positioned franchise, reflecting over nearly two decades of operational experience, scale, and strong market positioning. Baobab Senegal operates through an extensive distribution network of 46 branches across 14 regions, complemented by agents, covering the entire country.

The outstanding portfolio amounted to EGP19.0 billion in 1Q2026, supported by the continued MSME loan book expansion and sustained client acquisition momentum. While total deposits stood at EGP10.5 billion, where term deposits from institutional clients recorded solid performance, contributing to diversification in the funding base.

Baobab Banque Madagascar

Baobab Banque Madagascar commenced operations in December 2006, under a full banking license. It operates through a nationwide distribution network of 37 branches across 18 of the country's 24 regions, an expanding merchant and agent network of more than 1,100 points. During 1Q2026, the outstanding portfolio amounted to EGP6.3 billion, driven by sustained demand for MSME financing and continued adoption of digital channels. While total deposits stood at EGP6.6 billion.

Baobab Nigeria

Established in March 2010, Baobab Nigeria holds 1 of 9 national microfinance licenses issued by the Central Bank of Nigeria. It operates through a physical-digital distribution model, combining a network of 38 branches across 15 states and the Federal Capital Territory with fully integrated electronic channels. Digital payment solutions via the Nigeria Inter-Bank Settlement System (NIBSS) are embedded across the platform, enabling instant payments and mobile loan repayments, supporting increased transaction frequency beyond the physical branches footprint. During 1Q2026, the outstanding portfolio amounted to EGP3.3 billion, while total deposits stood at EGP3.3 billion.

Baobab DRC

Baobab Democratic Republic of Congo ("Baobab DRC") was established via the acquisition of OXUS DRC in 2017, a microfinance institution that began operations in July 2013. Since the acquisition, Baobab DRC has expanded its footprint, operating through 11 branches nationwide, with focus on expanding access to financing for MSMEs and retail clients through scalable operating capabilities and ongoing digital transformation initiatives. The outstanding portfolio amounted to EGP3.4 billion in 1Q2026, while total deposits stood at EGP1.3 billion.

Baobab Burkina Faso

During September 2016, Baobab Burkina Faso commenced operations in Ouagadougou. It operates a growing distribution network of 15 branches across 8 regions, serving a diversified client base ranging from urban entrepreneurs to farmers in agricultural communities, with plans to extend its network into underserved Sahel and Est regions. During 1Q2026, the outstanding portfolio amounted to EGP5.6 billion, driven by portfolio diversification, disciplined underwriting, and the continued rollout of digital credit products such as TAKA and ALIP. While total deposits stood at EGP3.3 billion.

Baobab Mali

Baobab Mali commenced operations with its first branch in Bamako during September 2013. Since then, it has established a nationwide presence through a network of 18 branches complemented by banking agents, including a strong footprint in the capital and selected regional markets. Baobab Mali offers a comprehensive suite of financial services to MSMEs, including micro and SME credit, savings products, TAKA nano-credit, ALIP automated loan renewal, payment and transfer services. The outstanding portfolio amounted to EGP3.5 billion in 1Q2026, while total deposits stood at EGP2.4 billion.

About Beltone Holding

Beltone Holding (EGX: BTFH.CA) is a leading pan-African group headquartered in Egypt, with operations spanning eight countries across North and Sub-Saharan Africa. Empowering growth across every market it serves, Beltone offers a diversified and integrated platform of businesses including leasing and factoring, mortgage finance, consumer finance, MSMEs, microfinance, asset management, securities brokerage, investment banking, private equity, venture capital, data science and AI solutions, as well as HR consultancy, recruitment, talent management, and tailored learning and development programs. Through its digital-led platform, the group provides savings services, and mobile payment solutions, reinforcing its commitment to financial inclusion and sustainable growth across the African continent.

Investor Relations Contact

Email:

ir@beltoneholding.com

Telephone:

+202 2461 6300

+202 2461 6800

Beltone Holding

Sodic Eastown, Gate 8, Building 1, South Teseen
New Cairo, 11865, Egypt

For more information, please visit: www.beltoneholding.com

Forward-looking Statements

This document contains certain forward-looking statements that reflect the current views and/or expectations of Beltone Holding and its subsidiaries (The Group) with respect to its performance, business, and future events. Such statements are subject to several risks, uncertainties and assumptions that may cause actual results to differ materially from those expressed or implied. The Group does not undertake any obligation to update or revise any forward-looking statements, whether as a result of new information, future events or otherwise that are outside management's control. The Group cautions readers not to place undue reliance on any of these forward-looking statements.