

Beltone



العام المالي ٢٠٢٥
تقرير نتائج الأعمال

بلتون القابضة تحقق إيرادات تشغيل مجمعة ١٢,٨ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢٥، بمعدل نمو سنوي ٧٣٪، وصافي أرباح ١,٣ مليار جنيه، ونمو المحفظة التمويلية بنسبة ٤٥٪ لتسجل ٣٨,٦ مليار جنيه

القاهرة في ٢٦ مارس ٢٠٢٦: تعلن شركة بلتون القابضة ("بلتون" أو "الشركة")، عن نتائجها المالية والتشغيلية المجمعة عن السنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٥.

أبرز المؤشرات خلال عام ٢٠٢٥

١٢,٨ مليار جنيه	٢,٥ مليار جنيه	١,٣ مليار جنيه	٣٨,٦ مليار جنيه
إجمالي إيرادات التشغيل	صافي الأرباح قبل الضرائب من العمليات المتكررة	صافي الأرباح بعد الضرائب وحقوق الأقلية	إجمالي المحفظة التمويلية
نمو سنوي +٧٣٪	نمو سنوي +٣٣٪	نمو سنوي (٢١٪)	نمو سنوي +٤٥٪

- واصلت الشركة مسار نموها القوي خلال السنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٥، حيث ارتفعت إيرادات التشغيل بنسبة ٧٣٪ على أساس سنوي لتصل إلى ١٢,٨ مليار جنيه. بلغ صافي الأرباح قبل الضرائب من العمليات المتكررة بعد استبعاد أثر فروق العملة والمصروفات غير المتكررة والاضمحلال في الأصول المحتفظ بها بغرض البيع ٢,٥ مليار جنيه في عام ٢٠٢٥، بمعدل نمو ٣٣٪ على أساس سنوي، مقابل ١,٩ مليار جنيه خلال العام السابق. بلغ صافي الأرباح بعد خصم الضرائب وحقوق الأقلية ١,٣ مليار جنيه في عام ٢٠٢٥، بنسبة انخفاض قدرها ٢١٪ على أساس سنوي، متأثراً بخسائر فروق العملة الأجنبية الناتجة من مركز طويل الأجل بالدولار الأمريكي.
- ارتفعت المحفظة التمويلية بنسبة ٤٥٪ على أساس سنوي لتسجل ٣٨,٦ مليار جنيه في عام ٢٠٢٥، مقابل ٢٦,٧ مليار جنيه خلال العام السابق، مدفوعة بالأداء القوي لجميع أنشطة المجموعة والابتكار المستمر في حلول التمويل المصممة لتلبية احتياجات العملاء.
- نمت الحصة السوقية لقطاع الوساطة في الأوراق المالية لتصل إلى ٥٪ بحلول نهاية عام ٢٠٢٥، مقابل ٤,٤٪ خلال العام السابق، وذلك نتيجة تعزيز المركز السوقي للشركة من خلال الارتفاع الملحوظ في عدد العملاء النشطين في خدمات الوساطة. وقد بلغ حجم عمليات تداول الأوراق المالية المنفذة ١٣٦ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢٥.
- واصلت بلتون ترسيخ مكانتها الرائدة كأكبر مدير أصول غير مصرفية في مصر، حيث ارتفعت قيمة الأصول المدارة لمستوى قياسي جديد بإجمالي ٣٩,٢ مليار جنيه بحلول نهاية ٢٠٢٥، محققة معدل نمو ٧٤٪ على أساس سنوي، حيث نجحت في تعزيز شبكة التوزيع من خلال شراكات جديدة، بالإضافة إلى تطوير مجموعة قوية من المنتجات الجديدة عبر فئات متعددة من الأصول.
- حققت شركة سفن (seven)، ذراع التمويل الاستهلاكي لبلتون أداءً قوياً خلال عام ٢٠٢٥، مدعومة بتحسينات رقمية استراتيجية، وإعادة إطلاق منتجات اشتر الآن وادفع لاحقاً، وشراكات حصرية واستراتيجية، وإطلاق برامج تمويلية جديدة ومرنة لشراء السيارات، مما نتج عنه نمو محفظة التمويل الاستهلاكي القائمة بنسبة ٤١٪ على أساس سنوي لتصل إلى ٦,٢ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢٥.
- استحوذت بلتون على كامل أسهم رأسمال شركة سوديك للتوزيع في فبراير ٢٠٢٥، مما يدعم مكانتها بأسواق ترتيب وإصدار الدين. قامت الشركة بإتمام خمس عمليات إصدار سندات توزيع إجمالي ٦,٤ مليار جنيه خلال العام، بما في ذلك إصدارين بقيمة ٣,٣ مليار جنيه لصالح شركة بلتون للتأجير التمويلي والتخصيم وشركة بلتون للتمويل العقاري.
- في إبريل ٢٠٢٥، نجحت بلتون القابضة في إتمام عملية زيادة رأسمال بإجمالي ١٠,٥ مليار جنيه، مسجلة أكبر زيادة رأسمال نقدية في تاريخ البورصة المصرية.
- حصلت الشركة على قرض مساند من المساهم الرئيسي بقيمة ٣٠٠ مليون دولار، مما يعكس ثقة المساهم الرئيسي المستمرة في مسار نموها، ويعزز مركزها المالي ويساعد على تحقيق خطط نموها المستقبلية.
- في ديسمبر ٢٠٢٥، استحوذت الشركة على كامل أسهم رأسمال شركة Lumen Aegis Enterprises SPV RSC LTD من المساهم الرئيسي، مما يدعم خطط التوسع الإقليمي للمجموعة.
- خلال الربع الأخير من عام ٢٠٢٥، أتمت شركة بلتون لرأس المال المخاطر أول عملية تخارج إقليمي لها والثالث إجمالاً منذ تاريخ التأسيس، حيث نجحت في التخرج من شركة Cathedis، وهي شركة رائدة في خدمات المرحلة الأخيرة للتوصيل مع تركيز كامل على خدمات قطاع التجارة الإلكترونية، محققاً معدل عائد داخلي بلغ ١٠٠٪ خلال أقل من عام واحد.

النتائج المالية المجمعة

ألف جنيه	العام المالي ٢٠٢٥	العام المالي ٢٠٢٤	نسبة التغير	الربع الأخير ٢٠٢٥	الربع الأخير ٢٠٢٤	نسبة التغير
إيرادات التشغيل	١٢,٧٨٨,٥٤٦	٧,٣٨٥,٠٠٢	٧٣٪	٣,٢٣٨,٣٣٣	٢,٥٤٩,٢٢٩	٢٧٪
مصروفات التشغيل	(٩,٩٥٩,٦٩٩)	(٥,٣١٩,٤١٤)	٨٧٪	(٢,٩١٥,٣٥١)	(١,٧٦٠,٠٣٣)	٦٦٪
صافي أرباح التشغيل	٢,٨٢٨,٨٤٧	٢,٠٦٥,٥٨٨	٣٧٪	٣٢٢,٩٨٢	٧٨٩,١٩٦	(٥٩٪)
هامش صافي أرباح التشغيل	٢٢٪	٢٨٪	(٦ نقاط)	١٠٪	٣١٪	(٢١ نقاط)
صافي الأرباح قبل خصم الضرائب	١,٨٦٩,٥٨٠	٢,٢٣٦,٣٦٠	(١٦٪)	(١٣٠,٧٤٦)	٧١٠,٥٢٩	(١١٨٪)
صافي الأرباح بعد خصم الضرائب وحقوق الأقلية	١,٣٤٧,٠٥١	١,٧٠٢,٢٣٩	(٢١٪)	(١٤٣,١٢٩)	٥٧٢,٩٥٧	(١٢٥٪)
هامش صافي الأرباح بعد خصم الضرائب وحقوق الأقلية	١١٪	٢٣٪	(١٢ نقاط)	(٤٪)	٢٢٪	-

ارتفعت إيرادات التشغيل المجمعة بنسبة ٧٣٪ على أساس سنوي لتسجل ١٢,٨ مليار جنيه في السنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٥، مدفوعة بالأداء القوي لجميع الأنشطة والقطاعات التابعة. وخلال الربع الأخير من عام ٢٠٢٥، سجلت إيرادات التشغيل المجمعة ٣,٢ مليار جنيه محققاً نمو بنسبة ٢٧٪ على أساس سنوي.

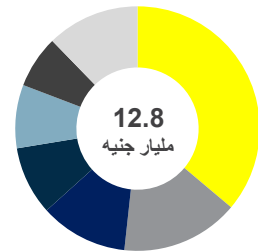
كان نشاط التأجير التمويلي والتخصيم هو المساهم الأكبر في إيرادات التشغيل المجمعة بنسبة مساهمة ٣٤٪، وجاء نشاط التمويل العقاري في المرتبة الثانية بنسبة ١٦٪، في ضوء نمو حجم محفظة النشاط وإتمام أول إصدار سندات توريق خلال العام. ومثل نشاط التمويل الاستهلاكي ١٢٪ من إيرادات التشغيل المجمعة، مدفوعاً بارتفاع عدد التمويلات المقدمة ونمو قاعدة العملاء بعد تنفيذ العديد من التحسينات وإطلاق مبادرات استراتيجية مختلفة.

ومن جانب آخر، ساهم نشاطا الترويج وتغطية الاكتتاب والوساطة في الأوراق المالية بنسبة ١٠٪ و ٩٪ على التوالي من إجمالي إيرادات التشغيل المجمعة بفضل إتمام العديد من الصفقات الناجحة وارتفاع الحصة السوقية. ساهم نشاطا التمويل متناهي الصغر وتمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة بنسبة ٧٪ و ٤٪ من إيرادات التشغيل المجمعة على التوالي، مما يبرز القدرة التوسعية لبلتون. وقد ساهم نشاط رأس المال المخاطر ونشاط إدارة الأصول بنسبة ٣٪، مما يعكس جهود الشركة لتعظيم القيمة على المدى الطويل.

لقد دعم النمو القوي في إيرادات التشغيل المجمعة ربحية الشركة. وفي هذا السياق، ارتفعت صافي أرباح التشغيل بنسبة ٣٧٪ على أساس سنوي لتصل إلى ٢,٨ مليار جنيه في عام ٢٠٢٥، مصحوباً بهامش صافي أرباح التشغيل بنسبة ٢٢٪.

بلغ صافي الأرباح قبل الضرائب من العمليات المتكررة بعد استبعاد أثر فروق العملة والمصروفات غير المتكررة والاضمحلال في الأصول المحتفظ بها بغرض البيع ٢,٥ مليار جنيه في عام ٢٠٢٥، بمعدل نمو ٣٣٪ على أساس سنوي، مقابل ١,٩ مليار جنيه خلال العام السابق. بلغ صافي الأرباح بعد خصم الضرائب وحقوق الأقلية ١,٣ مليار جنيه في عام ٢٠٢٥، بنسبة انخفاض قدرها ٢١٪ على أساس سنوي، متأثراً بخسائر فروق العملة الأجنبية الناتجة من مركز طويل الأجل بالدولار الأمريكي.

إيرادات التشغيل المجمعة حسب النشاط
نسبة مئوية



٣٤٪	التأجير التمويلي والتخصيم
١٦٪	التمويل العقاري
١٢٪	التمويل الاستهلاكي
١٠٪	الترويج وتغطية الاكتتاب
٩٪	الوساطة في الأوراق المالية
٧٪	التمويل متناهي الصغر
١٢٪	الأنشطة الأخرى

عرض أداء الأنشطة (١)

التأجير التمويلي والتخصيم

حققت شركة بلتون للتأجير التمويلي والتخصيم نتائج قوية خلال عام ٢٠٢٥، حيث نمت إيرادات التشغيل بنسبة ٥٥٪ على أساس سنوي لتسجل ٤,٣ مليار جنيه، مدعومة بشكل رئيسي بزيادة عدد الصفقات التمويلية التي نفذتها الشركة خلال العام.

سجلت محفظة التأجير التمويلي والتخصيم نمواً بنسبة ٣٠٪ على أساس سنوي لتصل إلى ١٣,١ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢٥، مقابل ١٠,١ مليار جنيه خلال العام السابق. بالإضافة إلى ذلك، ارتفعت قيمة التمويلات الجديدة بشكل ملحوظ بنسبة ٦٢٪ على أساس سنوي لتصل إلى ١٥,٨ مليار جنيه، مقابل ٩,٧ مليار جنيه خلال فترة المقارنة.

في مايو ٢٠٢٥، نجحت الشركة في إتمام ثاني إصدار لسندات توريق بإجمالي ٢ مليار جنيه، مما يعزز الجدارة الائتمانية للمحفظة التمويلية ويعكس ثقة الأسواق في خططها المستقبلية. حيث بلغ متوسط أجل محفظة التأجير التمويلي القائمة حوالي ٤,٦ سنة، بينما بلغ متوسط محفظة التخصيم القائمة حوالي ٩ أشهر. وتجدر الإشارة إلى أن الحصة السوقية للشركة في قطاع التأجير التمويلي سجلت ١١,٩٪، بينما بلغت حصتها السوقية في قطاع خدمات التخصيم ٦,٣٪ بنهاية عام ٢٠٢٥.

التمويل العقاري

سجلت إيرادات تشغيل نشاط التمويل العقاري معدل نمو قدره ٩٨٪ على أساس سنوي لتصل إلى ٢ مليار جنيه في عام ٢٠٢٥، بفضل التوسع بباقة المنتجات التمويلية التي تقدمها شركة بلتون للتمويل العقاري، مدعومة بقاعدة رأسمالية قوية تمكنها من تقديم حلول تمويلية تنافسية.

ارتفعت محفظة التمويل العقاري القائمة بنسبة ٦٦٪ على أساس سنوي لتسجل ٨,٣ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢٥، مقابل ٥,٠ مليار جنيه خلال العام السابق. علاوة على ذلك، نجحت الشركة في إتمام أول إصدار سندات توريق لجزء من المحفظة القائمة بإجمالي ١,٣ مليار جنيه خلال الربع الثالث من عام ٢٠٢٥ لتعزيز قاعدتها الرأسمالية وفرص النمو المستقبلية. سجلت قيمة التمويلات الجديدة ٥,١ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢٥، مقابل ٤,٧ مليار جنيه خلال العام السابق. بالإضافة إلى ذلك، بلغ متوسط أجل المحفظة حوالي ٧ سنوات، مما يتماشى مع استراتيجية الشركة لتقديم المزيد من حلول السداد المرنة لتلبية احتياجات مختلف العملاء.

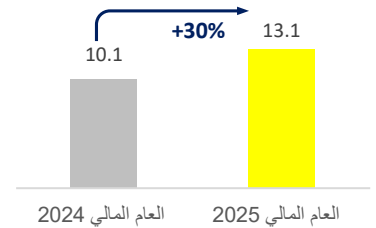
استحوذت شركة بلتون للتمويل العقاري على حصة ١٢٪ من إجمالي سوق التمويل العقاري في مصر وحصة ٢٠٪ من شريحة التمويل العقاري القائم على نظام الاجارة خلال عام ٢٠٢٥.

التمويل الاستهلاكي ("سفن")

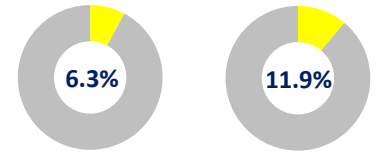
حققت سفن معدلات نمو قياسية خلال عام ٢٠٢٥، حيث ارتفعت إيرادات التشغيل بنسبة ٣٩٪ على أساس سنوي لتسجل ١,٥ مليار جنيه، مقابل ١,١ مليار جنيه خلال العام السابق. وقد نتج هذا النمو بشكل كبير من التحسينات الرقمية التي أجرتها الشركة وإعادة إطلاق منتجات اشتر الآن وادفع لاحقاً (BNPL)، إلى جانب عقد شراكات استراتيجية مع جونة بلس، وشركة سكاى أبو ظبي للتطوير العقاري، وشركة تطوير مصر، وشركة الكازار للتطوير العقاري، ورايز أب، مما عزز حضورها بالسوق ودعم توسعاتها عبر القطاعات الرئيسية.

(١) عرض أداء أنشطة الشركة طبقاً لنسبة المساهمة في إيرادات التشغيل المجمعة.

محفظة التأجير التمويلي والتخصيم مليار جنيه



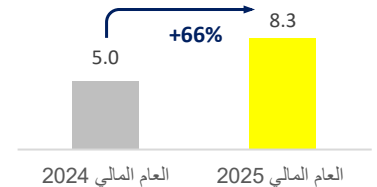
الحصة السوقية - التأجير التمويلي عام ٢٠٢٥



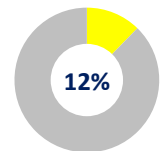
١١,٩٪
٦,٣٪

بلتون - التأجير التمويلي
بلتون - التخصيم

محفظة التمويل العقاري مليار جنيه



الحصة السوقية - التمويل العقاري عام ٢٠٢٥



١٢٪

بلتون للتمويل العقاري

بالإضافة إلى ذلك، ارتفعت محفظة النشاط القائمة بنسبة ٤١٪ على أساس سنوي لتصل إلى ٦,٢ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢٥، مقابل ٤,٤ مليار جنيه خلال العام السابق، وبلغت قيمة التمويلات الجديدة ٣,٣ مليار جنيه، مع العلم أن متوسط مدة المحفظة يبلغ حوالي ٣٦ شهراً.

بلغت الحصة السوقية لشركة سفن ٣,١٪، بالإضافة لنسبة ١٦,٥٪ من سوق العمليات الواحدة بحلول نهاية ٢٠٢٥. سجل تطبيق الشركة ٢٦٦ ألف عملية تحميل جديدة خلال الربع الأخير من عام ٢٠٢٥، ليرتفع إجمالي عدد مرات التحميل منذ تدشين التطبيق إلى ٥٤٩ ألفاً، مما يعكس استمرار النمو في قاعدة المستخدمين ويعزز مستويات التفاعل الرقمي.

الترويج وتغطية الاكتتاب

حقق نشاط الترويج وتغطية الاكتتاب إيرادات تشغيل بلغت ١,٢ مليار جنيه بزيادة قوية قدرها ٢٠٩٪ على أساس سنوي خلال عام ٢٠٢٥، مدفوعاً بالنمو المستدام في الخدمات المتعلقة بأسواق ترتيب وإصدار الدين وخدمات الاستشارات المالية في ضوء ما تمتلكه الشركة من خبرة واسعة وسجل إنجازات حافل يمكنها من تعظيم القيمة لكل صفقة.

خلال العام، واصل القطاع دوره المحوري في تنفيذ صفقات بارزة، مما عزز مكانته كأحد أبرز المستشارين الماليين في السوق المصري. وشملت إنجازات العام الانتهاء من تقديم خدمات استشارية لشركة مافي لتصنيع الحاصلات الزراعية بخصوص مجمع صناعي للأغذية والخضروات، ومشروع إستاد النادي الأهلي الرياضي، بالإضافة إلى تقديم خدمات استشارية لشركة بارك ستريت على عقد تمويل مشترك طويل الأجل بقيمة ٧ مليار جنيه. بالإضافة إلى ذلك، نجح فريق اسواق ترتيب وإصدار الدين في إتمام خمسة إصدارات توريق بإجمالي ٦,٤ مليار جنيه.

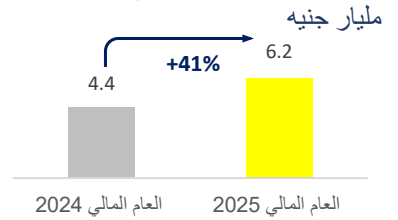
ويعمل القطاع حالياً على تنفيذ مجموعة من المهام الاستشارية التي تشمل قطاعات الطاقة الشمسية، والطيران، ومستحضرات التجميل، والصناعات الدوائية، وتجارة التجزئة الغذائية، والمنتجات العلاجية-التجميلية، وذلك بالتعاون مع جهات إقليمية ودولية. كما يقدم خدمات استشارية لشركات عاملة في قطاعي الخدمات البحرية والرعاية الصحية في دول مجلس التعاون الخليجي. وتعكس هذه المهام اتساع الحضور الإقليمي للفريق وقدرته على دعم العملاء عبر قطاعات مختلفة في عدة دول.

الوساطة في الأوراق المالية

سجلت إيرادات تشغيل نشاط الوساطة في الأوراق المالية نمواً قدره ٤٠٪ على أساس سنوي لتصل إلى ١,١ جنيه خلال عام ٢٠٢٥، مقابل ٨٠٤ مليون جنيه خلال العام السابق، وذلك نتيجة لارتفاع العمولات والإقراض بالهامش.

واصل القطاع تعزيز مكانته بالأسواق، حيث ارتفعت الحصة السوقية إلى ٥٪ بنهاية عام ٢٠٢٥، مقابل ٤,٤٪ خلال العام السابق، وبلغ إجمالي حجم عمليات تداول الأوراق المالية ١٣٦ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢٥، وذلك نتيجة لارتفاع الملحوظ في عدد العملاء النشطين في خدمات الوساطة. كما نمت محفظة الإقراض بالهامش بنسبة ٢٠٪ على أساس سنوي، مستحوذة على حصة سوقية قدرها ١٢,٤٪ خلال عام ٢٠٢٥.

محفظة التمويل الاستهلاكي



الحصة السوقية - الوساطة في الأوراق المالية عام ٢٠٢٥



التمويل متناهي الصغر ("كاش")

سجلت إيرادات تشغيل شركة كاش للتمويل متناهي الصغر نمواً بنسبة ١٤٣٪ على أساس سنوي لتصل إلى ٩٥٥ مليون جنيه خلال عام ٢٠٢٥، مدعومة بارتفاع العائد من أنشطة التمويل على خلفية النمو الملحوظ في قاعدة العملاء خلال العام. وقد نجحت كاش في التوسع بشبكة فروعها لتبلغ ١٦٨ فرعاً قائماً بحلول نهاية ٢٠٢٥، مقابل ١٣٤ فرعاً خلال العام السابق، مما يعزز انتشار الشركة بين العملاء ويدعم توسعها المستقبلي عبر ١٨ محافظة.

وارتفعت المحفظة القائمة للشركة بنسبة ١١١٪ على أساس سنوي لتصل إلى ١,٧ مليار جنيه بنهاية عام ٢٠٢٥، مقابل ٨٢٩ مليون جنيه خلال العام السابق، مما يعكس مسار النمو المتسارع للشركة وتعزيز قدرتها التشغيلية.

وخلال عام ٢٠٢٥، ارتفعت التمويلات الجديدة للشركة بنسبة ١١١٪ على أساس سنوي لتصل إلى ٢,٦ مليار جنيه، مقابل ١,٢ مليار جنيه خلال العام السابق. وفي الربع الأخير من عام.

تمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة

واصل نشاط تمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة تحقيق أداء قوياً خلال عام ٢٠٢٥، حيث ارتفعت إيرادات التشغيل بنسبة ٣١٤٪ على أساس سنوي لتسجل ٤٩١ مليون جنيه، مقابل ١١٨ مليون جنيه خلال العام السابق.

حافظت محفظة بلتون للمشروعات الصغيرة والمتوسطة على تنوعها الملحوظ، حيث استحوذ قطاع الصناعة على ٥٥٪ من المحفظة، والتجارة ٢٤٪، والخدمات ١٩٪، والزراعة ٢٪، مما يعزز التوزيع المتوازن عبر القطاعات الاقتصادية الرئيسية. وارتفعت محفظة النشاط بنسبة ١٠٣٪ على أساس سنوي لتسجل ٢ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢٥، مقابل ٩٧٦ مليون جنيه خلال العام السابق، مدفوعاً بزيادة كبيرة في عدد العملاء والعقود التي تم تمويلها. حيث بلغ متوسط مدة المحفظة ٢٩ شهراً. وسجلت الأصول الممولة نمواً بنسبة ٧٤٪ على أساس سنوي، لتصل إلى ١,٧ مليار جنيه بنهاية ٢٠٢٥.

وارتفعت الحصة السوقية للشركة لتصل إلى ٧,٧٪ بنهاية عام ٢٠٢٥، مقابل ٥,٦٪ بنهاية العام السابق، مما يعزز المكانة التنافسية للشركة ويرسخ مكانتها في القطاع والذي يعكس نتائج استراتيجيتها التوسعية، وقوة الطلب على منتجاتها، والتزامها المستمر بدعم نمو قطاع المشروعات الصغيرة والمتوسطة.

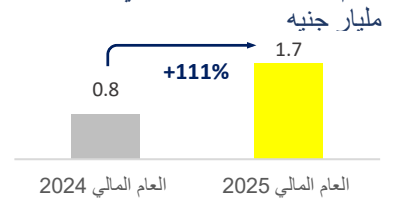
رأس المال المخاطر

منذ إطلاقها خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٣، كانت شركة بلتون لرأس المال المخاطر من أكثر الشركات العاملة بالمجال نشاطاً في مصر، حيث أتمت ٢١ صفقة استثمارية منها ١٢ صفقة استثمار رأسمالية، بالإضافة لعملية تمويل دين، و٨ صفقات تجمع بين استثمارات رأسمالية وتمويل دين.

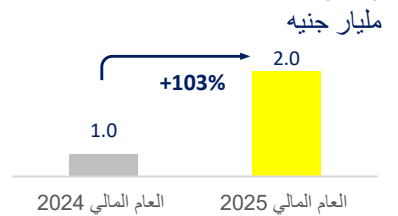
وحققت الشركة إيرادات تشغيل ٢١٨ مليون جنيه خلال عام ٢٠٢٥، بمعدل نمو قدره ٤٪ على أساس سنوي، مقابل ٢٠٩ مليون جنيه خلال العام السابق. وبلغت قيمة الأصول المدارة ٢,٤ مليار جنيه بنهاية ٢٠٢٥، بينما ارتفعت القيمة السوقية لمحفظة الاستثمارات الرأسمالية بواقع ٣,٨ ضعفاً منذ بداية النشاط، وبلغ إجمالي المحفظة التمويلية لنشاط رأس المال المخاطر ١٩٩ مليون جنيه بحلول نهاية ٢٠٢٥، محققاً نمواً قدره ٦٧٪ على أساس سنوي.

وخلال الربع الأخير من عام ٢٠٢٥، أتمت الشركة أول عملية تخارج إقليمي لها والثالث إجمالاً منذ تأسيسها، حيث نجحت في التخارج من شركة Cathedis، وهي شركة رائدة في خدمات المرحلة الأخيرة للتوصيل مع تركيز

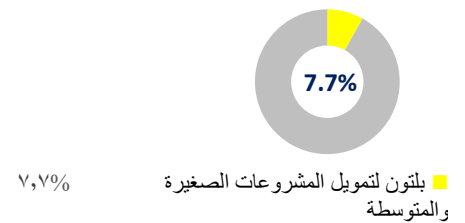
حجم محفظة التمويل متناهي الصغر



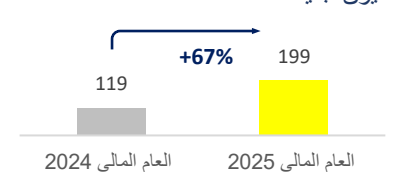
حجم محفظة تمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة



الحصة السوقية - تمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة



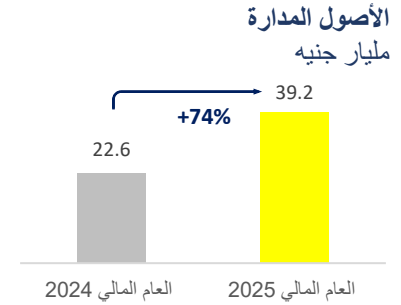
حجم محفظة رأس المال المخاطر



كامل على خدمات قطاع التجارة الإلكترونية، محققاً معدل عائد داخلي بلغ ١٠٠٪ خلال أقل من عام.

إدارة الأصول

حافظت شركة بلتون لإدارة الأصول على مكانتها الرائدة كأكبر وأسرع شركات إدارة الأصول الغير مصرفية نمواً في السوق المصري، حيث ارتفعت إيرادات التشغيل بمعدل ٥٩٪ أساس سنوي لتصل إلى ١٨٢ مليون جنيه خلال عام ٢٠٢٥، مقابل ١١٤ مليون جنيه خلال العام السابق، مدفوعة بالنمو القوي في الأصول المدارة عبر مختلف فئات الأصول. وسجلت الأصول المدارة مستوى قياسياً بلغ ٣٩,٢ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢٥، بمعدل نمو سنوي ٧٤٪، مقابل ٢٢,٦ مليار جنيه خلال العام السابق، مما يعكس الأداء القوي والمستدام عبر مجموعة منتجاتها المتنوعة والتميزة.



كما واصلت الشركة تعزيز مكانتها ونموها في السوق المصري، مدعومة بالأداء القوي لمنتجاتها الاستثمارية المتنوعة. حيث تجاوز حجم صندوق الذهب "سبانك" حازر ٢ مليار جنيه في الأصول المدارة، ليصبح من أهم القنوات للاستثمار في الذهب في مصر. كما عزز صندوق "مائة مائة" مكانته كأكبر صندوق متنوع للمؤشرات في السوق المصري. شهدت صناديق الاستثمار التابعة أداءً قوياً مثل صندوق الذهب "سبانك" الذي حقق نمواً بواقع ١٦٧ ضعفاً وكذلك صندوق "مائة مائة" بمقدار ٦٧ ضعفاً منذ إنطلاقهم. كما واصل صندوق بلتون للدخل الثابت بالدولار في تحقيق نمو قوي منذ إنطلاقه في أبريل ٢٠٢٥، مدعوماً بالطلب المتزايد على المنتجات الاستثمارية المقومة بالدولار الأمريكي بين عملاء المؤسسات والأفراد.

واستمرت الشركة في تعزيز شبكة التوزيع من خلال شراكات جديدة مع بنوك كبرى ومنصات رقمية ووكلاء توزيع، إلى جانب تطوير مجموعة من المنتجات الجديدة عبر فئات متعددة من الأصول، مما يعكس التزامها بالابتكار والتنوع وخلق القيمة على المدى الطويل. وخلال الربع الأخير من عام ٢٠٢٥، أطلقت الشركة صندوقين جديدين B Alpha (صندوق أسهم تقليدي نشط) وصندوق B35 متنوع لمؤشر EGX35 للأسهم منخفضة التقلبات السعري، ليصل عدد صناديق الاستثمار المصدرة إلى ٨ صناديق في عام ٢٠٢٥ والي ١٢ صندوق منذ بدأ نشاط إصدار صناديق استثمار، مما يعكس التزام الشركة بتطوير باقة منتجات متكاملة تلبي احتياجات العملاء وتدعم تحقيق أهدافهم المالية والاستثمارية.

وحققت الشركة أداءً إقليمياً متميزاً، حيث تفوق أداء صناديق للاستثمار الإقليمية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا على أداء الصناديق الإقليمية المثيلة. وحصلت الشركة على عدة جوائز خلال عام ٢٠٢٥ لقوة أداء والاحترافية من مؤسسات مثل Global Finance وMEED.

قطاع البحوث

واصل قطاع البحوث جهوده لزيادة نطاق تغطيته خلال عام ٢٠٢٥، حيث تمكن من إضافة ١٠ شركات جديدة في مصر والمغرب، والتي تشمل عدة قطاعات من بينها التكنولوجيا المالية والرعاية الصحية والقطاع الصناعي. ومع تزايد اهتمام المستثمرين الأجانب بالسوق المصري، كثف القطاع جهوده في التواصل مع العملاء، حيث نظم عدة جولات ترويجية استقبلت فيها مستثمرين من الولايات المتحدة الأمريكية، بالإضافة إلى رحلات ترويجية متعددة لتلبية احتياجات عملاء القطاع المالي.

كما أطلق القطاع منتجاً جديداً للدخل الثابت يقدم دليلاً شاملاً لأسواق أدوات الدين في مصر، بما يشمل الأسواق الأولية والثانوية والتدفقات الأجنبية وفروق عوائد السندات السيادية. ويتطلع القطاع إلى توسيع نطاق التغطية خلال الفترة المقبلة مع التركيز على الشركات الصغيرة والمتوسطة، دعماً لاستراتيجية المجموعة في خدمة المستثمرين الأفراد والاستعداد للطروحات المرتقبة. كما يعتزم إطلاق بوابة بحثية جديدة خلال الربع الثاني من ٢٠٢٦.

روبين

نجحت شركة روبين في إطلاق عملياتها وتوسيعها بشكل فعال خلال عام ٢٠٢٥، لترسخ مكانتها كأحد الرّواد الإقليميين في مجال تحليل البيانات والاستشارات المعتمدة على الذكاء الاصطناعي، حيث استضافت الشركة مسابقة الذكاء الاصطناعي ("هاكاثون") للسنة الثانية على التوالي، والتي جذبت حوالي ٣,٥٠٠ متقدماً و١٢٩ فريقاً ومشاركة أكثر من ٣٤ جامعة، مسجلة نمواً بمقدار ١٠ أضعاف مقارنة بالنسخة الأولى. وذلك بدعم من شراكاتها مع كل من الجامعة الأمريكية بالقاهرة، والجامعة الألمانية بالقاهرة، جامعة عين شمس، وجامعة القاهرة، وجامعة زويل، وجامعة نيو جيرسي، وقد اعتُبرت هذه المبادرة إحدى المبادرات الوطنية في مجال الذكاء الاصطناعي.

وواصلت روبين تعزيز تميزها من خلال قدراتها المتكاملة عبر منصتها، وذلك عن طريق إنشاء البيانات الخاصة، والمحاكاة المتقدمة، وتقنيات التقييم الآلي، وإدارة المشاركات واسعة النطاق. كما عقدت شراكة مع AWS لتعزيز بنيتها التحتية التقنية. وقدمت روبين خدماتها لقطاعات مؤثرة تشمل قطاع التأمينات، والخدمات المالية، والتطوير العقاري، والتجارة الإلكترونية، واللوجستيات، والقطاع الحكومي، والصناعات التحويلية، مما ساهم في تعزيز شراكات طويلة الأجل مع مؤسسات صناعية وأكاديمية. كما تخطط روبين لتعظيم حضور مسابقات الهاكاثون دولياً وتوسيع نطاق منصتها عبر قطاعات إضافية. وتقدم روبين حالياً خدماتها لعملائها في مصر والسعودية والمغرب.

ماجنت

حققت ماجنت أداءً متميزاً في عام ٢٠٢٥، من خلال التركيز على الشركات متوسطة الحجم وسريعة النمو، إلى جانب مواصلة تنويع قطاعات الأعمال التي تقدم خدماتها لها. خلال العام ارتفعت إيرادات ماجنت التشغيلية بشكل ملحوظ، بدعم من تعزيز موقعها في السوق، وزيادة عدد العملاء، واستمرار الطلب على حلولها المتكاملة في مجالات الموارد البشرية والحوكمة والاستشارات التنظيمية.

كما أصبحت ماجنت أول شركة استشارات إدارية تؤسس مقراً لها بداخل المنطقة الاقتصادية لقناة السويس، مما عزز قدرتها على دعم المستثمرين من خلال تقديم خدمات مؤسسية واستشارات موارد بشرية على أرض الواقع. وفي عام ٢٠٢٥، وسّعت ماجنت قدراتها عبر طرح خدمات تقييم وتصنيف الوظائف، ونماذج حوكمة مصممة خصيصاً للشركات متوسطة الحجم، إضافة إلى خدمات العناية الواجبة للموارد البشرية، حيث شكّلت خدمات الحوكمة جزءاً كبيراً من تكاليفات العملاء خلال العام.

أكاديمية بلتون

واصلت أكاديمية بلتون خلال عام ٢٠٢٥ تعزيز رسالتها في تطوير الكفاءات وبناء قادة المستقبل، مستندة إلى قاعدة قوية منذ انطلاقتها في سبتمبر ٢٠٢٤. وقد رسخت الأكاديمية حضورها الأكاديمي والدولي، حيث ضمت ١٠٠ مدرّب معتمد، وأبرمت ٢٢ شراكة استراتيجية في ٥ دول، مع خطط لضم ٨ شركاء جدد خلال عام ٢٠٢٦. كما تضم الأكاديمية أكثر من ٢٥ منهجاً عبر ٨ مدارس متخصصة، وقدمت برامج تدريبية لأكثر من ١,٢٠٠ متدرب. وقد دعمت الأكاديمية أكثر من ٣٩٠ متدرباً ضمن ١٩ قطاعاً تشغيلياً، إلى جانب تقديم برامج تدريبية لـ ٨١ من المسؤولين الحكوميين، ما يعزز مسارات تطوير المواهب في بداياتها وجهود بناء القدرات الوطنية.

وشهدت إدارة المواهب بأكاديمية بلتون ارتفاعاً ملحوظاً في الطلب، مدفوعاً بالشراكات والمبادرات الاستراتيجية، حيث ارتفعت أعداد المتقدمين من خلال التعاون مع الجامعات والمشاركة في معارض التوظيف الرئيسية بنسبة ٩٠٪. وقدمت الأكاديمية ١٤ شهادة معتمدة خلال عام ٢٠٢٥، وتخطط لإطلاق ٢٠ شهادة إضافية خلال عام ٢٠٢٦، لترسخ موقعها كمركز إقليمي رائد في منح الاعتمادات المهنية عالية الجودة.

عن بلتون القابضة:

بلتون القابضة (كود البورصة المصرية: BTFH.CA) هي شركة رائدة في مجال تقديم الخدمات المالية، تتمتع بسجل حافل بالإنجازات يمتد لعقود في مصر ومنطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا. تقدم الشركة مجموعة متكاملة من الحلول والخدمات تشمل الوساطة في الأوراق المالية، وخدمات الترويج وتغطية الاكتتاب، وإدارة الأصول، والبحوث، الاستثمار المباشر، التأجير التمويلي والتخصيم، والتمويل الاستهلاكي، ورأس المال المخاطر، والتمويل العقاري، وتمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة، والتمويل متناهي الصغر، بالإضافة إلى حلول البيانات والذكاء الاصطناعي التي تدعم اتخاذ القرار القائم على التحليل المتقدم. وتنطلق الشركة من رؤية طموحة تهدف إلى تمكين النمو وإحداث طفرة في قطاع الخدمات المالية في المنطقة، مستندة إلى خبراتها العالمية ومعرفتها العميقة بالأسواق، وقدرتها على توظيف الابتكار المدفوع بالتكنولوجيا، بما يسهم في تحقيق قيمة مستدامة لعملائها ومساهميها وغيرهم من أصحاب المصلحة.

للتواصل مع علاقات المستثمرين:

البريد الإلكتروني:

ir@beltoneholding.com

هاتف:

٠٢٢٤٦١٦٨٠٠

٠٢٢٤٦١٦٣٠٠

بلتون القابضة

سوديك ايسيت تاون، بوابة ٨، مبنى ١، شارع التسعين الجنوبي، القاهرة الجديدة، ص ب: ١١٨٦٥، القاهرة، جمهورية مصر العربية

للمزيد من المعلومات، برجاء زيارة موقع الشركة: www.beltoneholding.com

ملاحظة حول البيانات التطلعية

في هذا البيان الصحفي، قد تصدر بلتون القابضة بيانات تطلعية، مثل بيانات حول توقعات الإدارة والأهداف الاستراتيجية وفرص النمو وآفاق الأعمال. هذه البيانات التطلعية ليست حقائق تاريخية، ولكنها تمثل فقط توقعات المجموعة فيما يتعلق بالأحداث المستقبلية، والعديد منها غير مؤكد وخارج سيطرة الإدارة ويتضمن من بين أمور أخرى تقلبات الأسواق المالية والإجراءات والمبادرات التي يتخذها المنافسون الحاليون والمحتملون والظروف الاقتصادية العامة وتأثير التشريعات واللوائح والإجراءات التنظيمية الحالية والمستقبلية. وبناءً على ذلك، يُحذر القراء من الاعتماد بشكل غير مبرر على البيانات التطلعية.

Beltone



FY2025
Earnings Release

Beltone Holding reports Operating Revenue of EGP12.8 billion in FY2025, reflecting a growth of 73% YoY. Net Profit stood at EGP1.3 billion. Lending Portfolio expanded by 45% YoY to EGP38.6 billion

Cairo, March 26, 2026: Beltone Holding (“Beltone” or the “Company”), one of the fastest growing financial institutions, announces its consolidated financial and operational results for the fiscal year ending 31 December, 2025.

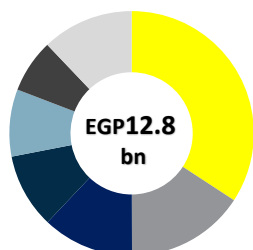
FY2025 Key Highlights:

EGP 12.8 bn	EGP 2.5 bn	EGP 1.3 bn	EGP 38.6 bn
Total Operating Revenue	Net Profit Before Tax from Recurring Operations	Net Profit After Tax & Minority Interest	Total Lending Portfolio
+73% YoY	+33% YoY	(21% YoY)	+45% YoY

- Beltone continued its growth trajectory during FY2025 achieving an increase of 73% Year-on-Year (“YoY”) in consolidated operating revenue to record EGP12.8 billion. Net profit before tax from recurring operations excluding the impact of foreign exchange, non-recurring expenses, and impairment of assets held for sale amounted to EGP2.5 billion in FY2025, translating into a growth of 33% YoY, compared to EGP1.9 billion during the previous year. Net profit after tax and minority interest stood at EGP1.3 billion in FY2025, a decrease of 21% YoY, largely impacted by foreign exchange losses that resulted from a USD long position.
- Total lending portfolio increased by 45% YoY to record EGP38.6 billion, compared to EGP26.7 billion during the previous year, driven by strong performance across all lending businesses and continued innovation in financing solutions tailored to the evolving clients’ needs.
- The securities brokerage market share reached 5% by end of FY2025, up from 4.4% during the previous year, fuelled by a stronger market position and the significant increase in active brokerage clients with executions recording EGP136 billion during FY2025.
- On the asset management front, Beltone Asset Management maintained its leading position as Egypt’s largest non-bank affiliated asset manager with Assets Under Management reaching a new record high of EGP39.2 billion during FY2025, achieving a growth of 74% YoY.
- seven, Beltone’s consumer finance arm, delivered a solid performance across the board, supported by strategic digital enhancements, the relaunch of Buy Now Pay Later products, exclusive and strategic partnerships, complemented by the rollout of new automotive loan programs. seven’s outstanding portfolio grew by 41% YoY to reach EGP6.2 billion during FY2025.
- In February 2025, Beltone acquired 100% of Sodic Securitization Company, strengthening its debt capital markets proposition. During FY2025, it successfully closed five securitization issuances with total value of EGP6.4 billion, including two transactions worth EGP3.3 billion for the leasing & factoring, and the mortgage finance arms.
- In April 2025, Beltone Holding successfully concluded a landmark EGP10.5 billion capital increase, the largest cash capital increase in the EGX’s history.
- The Company secured USD300 million shareholder loan, which reflects the majority shareholder’s unwavering confidence in Beltone’s growth trajectory, reinforcing its continued support, further strengthening the company’s financial position and accelerating its future growth plans.
- In December 2025, Beltone acquired 100% of Lumen Aegis Enterprises SPV RSC LTD from the majority shareholder, further supporting the Company’s regional expansion plans.
- During 4Q2025, Beltone Venture Capital realized its first regional exit and third overall exit since its inception, by successfully divesting its stake in Cathedis, Morocco’s leading last mile delivery company, and generating an IRR of 100% in less than one year.

Revenue Breakdown by Business

Percentage



Leasing & Factoring	34%
Mortgage Finance	16%
Consumer Finance	12%
Investment Banking	10%
Securities Brokerage	9%
Microfinance	7%
Other Businesses	12%

Consolidated Financial Performance

EGP 000s	FY2025	FY2024	Change YoY	4Q2025	4Q2024	Change YoY
Total Revenue	12,788,546	7,385,002	73%	3,238,333	2,549,229	27%
Operating Expenses	(9,959,699)	(5,319,414)	87%	(2,915,351)	(1,760,033)	66%
Net Operating Profit	2,828,847	2,065,588	37%	322,982	789,196	(59%)
Net Operating Profit Margin	22%	28%	(6 pts)	10%	31%	(21 pts)
Net Profit Before Tax	1,869,580	2,236,360	(16%)	(130,746)	710,529	(118%)
Net Profit After Tax & Minority Interest	1,347,051	1,702,239	(21%)	(143,129)	572,957	(125%)
Net Profit Margin	11%	23%	(12 pts)	(4%)	22%	NA

In FY2025, Beltone's consolidated operating revenue grew by 73% YoY reaching EGP12.8 billion. Top-line growth during the year was driven by healthy performance across all businesses. On a quarterly basis, operating revenue rose by 27% YoY to EGP3.2 billion in 4Q2025.

The leasing and factoring business was the largest revenue contributor, accounting for 34% of consolidated operating revenue. The mortgage finance arm followed with a 16% contribution, underscoring strong portfolio growth and successful securitization activity during the year. The consumer finance business accounted for 12%, supported by sustained growth in the number of transactions and clients base, following the successful implementation of multiple strategic enhancements and initiatives.

The investment banking and securities brokerage businesses accounted for 10% and 9%, respectively, driven by robust deal execution and an expanding market share. Microfinance and SMEs businesses contributed 7% and 4%, respectively, highlighting Beltone's growing penetration into underserved markets. Venture capital and asset management accounted for 3%, reflecting Beltone's ongoing efforts to build long-term value across all businesses.

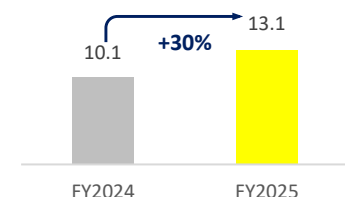
The strong operating revenue growth supported the Company's profitability. On that front, net operating profit increased by 37% YoY to EGP2.8 billion in FY2025, largely in line with revenue growth, and yielded a net operating profit margin of 22%.

Net profit before tax from recurring operations excluding the impact of foreign exchange, non-recurring expenses, and impairment of assets held for sale reached EGP2.5 billion in FY2025, a growth of 33% YoY, compared to EGP1.9 billion in the previous year. Net profit after tax and minority interest amounted to EGP1.3 billion in FY2025, a decrease of 21% YoY, negatively impacted by foreign exchange losses that resulted from a USD long position.

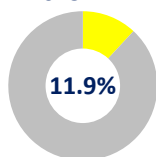
Businesses' Performance ⁽¹⁾

Leasing & Factoring Outstanding Portfolio

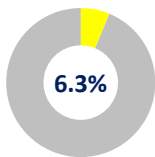
EGP bn



Leasing Market Share FY2025



Factoring Market Share FY2025

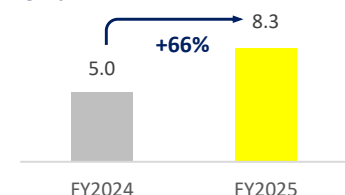


■ BLFC – Leasing
■ BLFC – Factoring

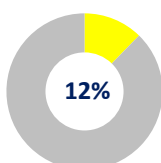
11.9%
6.3%

Mortgage Finance Outstanding Portfolio

EGP bn



Mortgage Market Share FY2025

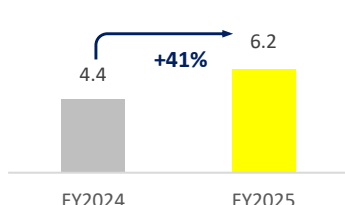


■ Beltone Mortgage

12%

Consumer Finance Outstanding Portfolio

EGP bn



Leasing & Factoring

Beltone Leasing & Factoring (“BLFC”) delivered solid results during FY2025, achieving a growth of 55% YoY in operating revenue to EGP4.3 billion, supported by an increase in the number of transactions across key segments, that were executed during the period. The outstanding portfolio increased by 30% YoY to EGP13.1 billion by end of FY2025, compared to EGP10.1 billion during the previous year. New Financed Amounts (“NFAs”) recorded strong momentum, as it grew by 62% YoY to EGP15.8 billion, up from EGP9.7 billion during FY2024.

In May 2025, BLFC successfully concluded its second securitization issuance worth EGP2 billion, underscoring the resilience of its portfolio, and the market’s confidence in its future plans. As of end of FY2025, the leasing outstanding portfolio’s average tenor stood at approximately 4.6 years, while the factoring portfolio averaged around 9 months. BLFC maintained a healthy market position with leasing market share of 11.9% and factoring market share of 6.3% by end of FY2025.

Mortgage Finance

Beltone Mortgage achieved a standout performance during FY2025, with operating revenue expanding by an impressive 98% YoY to record EGP2.0 billion, driven by an increase in ticket sizes, supported by a high capital base that allows it to extend financing tickets’ sizes above the market average.

During FY2025, the company’s outstanding portfolio recorded EGP8.3 billion, reflecting a growth of 66% YoY, compared to EGP5.0 billion during the previous year, which was primarily driven by the continued growth in the Ijara segment. The company finalized its first securitization issuance worth EGP1.3 billion in 3Q2025, strengthening its capital base and forward-looking growth prospects. NFAs reached EGP5.1 billion in FY2025, up from EGP4.7 billion during the comparative period. The mortgage outstanding portfolio’s average tenor stood at approximately 7 years, aligning with the strategy to offer long term, flexible financing solutions across its diverse client base. The company’s market share stood at 12% of Egypt’s total mortgage market and 20% of the Ijara mortgage segment by end of FY2025, a testimony to its strong and growing market presence.

Consumer Finance (“seven”)

seven, Beltone’s consumer finance arm, delivered another outstanding period of strong financial and operational performance, with operating revenue recording EGP1.5 billion during FY2025, an increase of 39% YoY, compared to EGP1.1 billion achieved last year, supported by strategic digital enhancements, the relaunch of Buy Now Pay Later product with differentiated product offerings, exclusive and strategic partnerships, alongside refined pricing strategies with focus on profitability.

The outstanding portfolio grew by 41% YoY to reach EGP6.2 billion in FY2025, up from EGP4.4 billion during the comparative period. NFAs recorded EGP3.3 billion in FY2025. The average tenor stood at approximately 36 months in FY2025.

1) Businesses’ performance sorted by contribution to consolidated operating revenue.

seven strengthened its digital and commercial reach through enhancements in its mobile app, targeted communication strategies, and high impact marketing campaigns. During 4Q2025, seven concluded several new partnerships with Gouna Plus, Sky AD, Tatweer Misr, IL Cazar and Rise Up reinforcing its market presence and driving expansion across key segments, and supporting broader market penetration.

By end of FY2025, the company's market share stood at 3.1% as well as 16.5% from the one-time ticket financing transactions, reflecting strengthened customer adoption and enhanced market penetration. During 4Q2025, the company's application recorded 266k new downloads, bringing total downloads to 549k since inception, highlighting continued growth in consumer adoption and digital engagement.

Investment Banking

The operating revenue of Beltone Investment Banking ("BIB") reached EGP1.2 billion in FY2025, marking an impressive surge of 209% YoY, supported by continued expansions across debt capital markets and debt advisory services. During FY2025, BIB continued to play a pivotal role in executing landmark transactions, further reinforcing its position as a leading financial advisor in Egypt's investment banking landscape. The year included the successful completion of advisory services for MAFI for Agricultural Produce Industries' food processing complex, as well as Al Ahly Club sports complex, in addition to delivering advisory services to Park Street on a syndicated long-term loan of EGP7 billion. The debt capital markets team successfully closed five securitization issuances with total value of EGP6.4 billion.

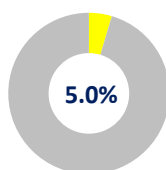
The division is actively engaged in mandates that include advisory on solar energy, aviation, cosmetics, pharmaceutical, grocery retail, and cosmeceutical projects in collaboration with regional and international stakeholders, in addition to cross border advisory services for an offshore marine and healthcare companies in the GCC. These engagements showcase the team's growing regional footprint and ability to support clients across diversified sectors and geographies.

Securities Brokerage

Beltone Securities Brokerage delivered a solid growth of 40% YoY in operating revenue to reach EGP1.1 billion in FY2025, compared to EGP804 million during the previous year, primarily supported by stronger commissions and a solid margin lending business.

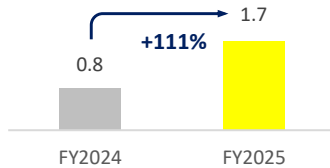
The company continued to strengthen its market position, with market share rising to 5% by the end of FY2025, up from 4.4% during the comparative period. Total executions reached EGP136 billion during FY2025, driven by a stronger market position that was supported by a significant increase in active brokerage clients. Additionally, the margin lending portfolio grew by 20% YoY, capturing a market share of 12.4%.

Securities Brokerage Market Share FY2025



■ Beltone Securities Brokerage 5.0%

Microfinance Outstanding Portfolio EGP bn



Microfinance ("Cash")

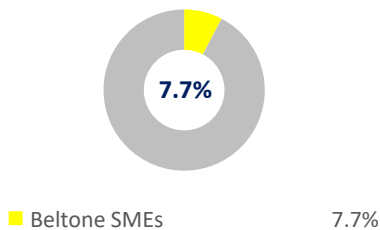
Cash for Microfinance ("Cash") achieved healthy performance in FY2025, which was driven by continued portfolio growth, network expansion, and a disciplined execution of its digital transformation strategy. Operating revenue grew 143% YoY to EGP955 million in FY2025, supported by an increase in disbursements and continued expansion in customers' base.

During the year, Cash continued to expand its branch network to reach 168 actively operating branches, up from 134 in FY2024, strengthening customer reach and supporting future scale within 18 governorates.

The outstanding portfolio increased by 111% YoY to EGP1.7 billion by end of FY2025, compared to EGP829 million during the previous year, a testimony to the company's accelerated growth and enhanced capabilities.

NFA's grew by 111% YoY to EGP2.6 billion in FY2025, up from EGP1.2 billion during the previous year.

SMEs Market Share FY2025



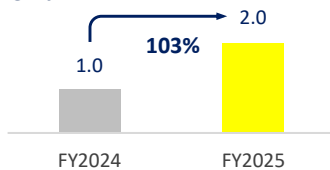
SMEs

Beltone SMEs delivered an impressive growth of 314% YoY in its operating revenue to record EGP491 million during FY2025, compared to EGP118 million during the previous year.

The company's portfolio composition remained well-diversified, with the manufacturing sector accounting for 55%, trade 24%, services 19%, and agriculture 2%, reinforcing its balanced exposure across key economic sectors. The outstanding portfolio surged by 103% YoY to record EGP2.0 billion by end of FY2025, compared to EGP976 million during the previous year. Said growth was largely driven by an increase in the number of clients and contracts served. The outstanding portfolio's average tenor stood at approximately 29 months. NFAs recorded an increase of 74% YoY to reach EGP1.7 billion in FY2025.

Market share grew to 7.7% by end of FY2025, compared to 5.6% in the previous year, underscoring Beltone SMEs' rising competitive position and strengthening foothold in the SME financing market.

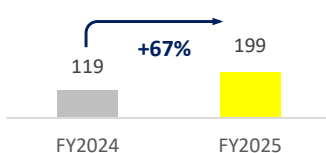
SMEs Outstanding Portfolio EGP bn



Venture Capital

Since its inception in 1Q2023, Beltone Venture Capital ("BVC") has rapidly scaled its investments activity, ranking among the most active venture capital platforms in Egypt. Since then, BVC has executed 21 transactions, spanning 12 equity investments, 1 debt financing transactions, and 8 hybrid transactions.

Venture Capital Outstanding Portfolio EGP mn

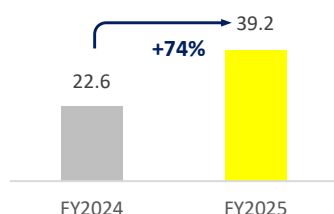


In FY2025, BVC continued to build on this momentum by achieving operating revenue of EGP218 million, a growth of 4% YoY, compared to EGP209 million during the previous year. AUMs recorded EGP2.4 billion by end of FY2025. The market value of its equity portfolio expanded by 3.8 times since inception. On the venture debt front, the company's outstanding portfolio reached EGP199 million in FY2025, a growth of 67% YoY.

During 4Q2025, BVC realized its first regional exit and third overall exit since its inception by successfully divesting its stake in Cathedis, Morocco's leading last mile delivery company, and generating an IRR of 100% in less than one year.

Asset Management

Assets Under Management
EGP bn



Beltone Asset Management ("BAM") continues to solidify its leading position as the largest and fastest-growing non-bank affiliated asset manager in Egypt. Operating revenue increased by 59% YoY to reach EGP182 million in FY2025, up from EGP114 million during the previous year, driven by strong growth in Assets Under Management ("AUMs") across all asset classes, improved product mix, and the continued success of the division's flagship branded offerings.

AUMs recorded an all-time high of EGP39.2 billion in FY2025, a growth of 74% YoY, up from EGP22.6 billion during the comparative period, reflecting a healthy performance driven by higher demand YoY from retail and institutional clients, and the ability to capture opportunities through diverse investment strategies.

BAM strengthened its market standing and accelerated its growth trajectory, driven by exceptional performances of its branded offerings. The "Sabayek" gold fund continued to scale rapidly, surpassing the EGP2 billion mark in AUMs, firmly establishing itself as a prominent gold investment vehicle in Egypt. Furthermore, the "MeYa MeYa" fund strengthened its position as Egypt's largest passive fund, becoming a reference product for retail investors seeking index tracking exposure. The "Sabayek" gold fund grew 167 times, and the "MeYa MeYa" fund surged 67 times since inception.

The Beltone USD Fixed Income fund continued to deliver outstanding growth since its launch in April 2025, benefiting from strong demand for USD denominated investment solutions and reinforcing Beltone Asset Management's ability to address the evolving clients' needs.

During FY2025, BAM expanded its multi-channel distribution network through new partnerships with leading banks, digital platforms, and placing agents, significantly enhancing market reach and accessibility. Concurrently, the company continued to build a robust pipeline of new products across fixed income, equity, and alternative investments, reinforcing its focus on innovation, diversification, and long-term value creation. During 4Q2025, the company launched two new products, B Alpha, a conventional active equity fund, and B-35, an EGX35 low volatility index tracker. With these additions, BAM brought the total number of funds launched in FY2025 to 8 funds, and to 12 funds in total since the company recently started its funds issuance activity. These initiatives form part of a broader and ambitious product strategy designed to address the needs of different client segments and meet their diverse financial needs and investment objectives.

BAM delivered top regional performance, with the offshore funds securing a leading regional ranking, further demonstrating the company's investment capabilities and competitive positioning in the MENA region. In addition, BAM earned multiple industry recognitions during FY2025, reflecting its sustained performance strength and professional excellence. These recognitions included awards from prominent global institutions such as Global Finance and MEED.

Research

In FY2025, Beltone Research broadened its coverage by adding 10 new companies in Egypt and Morocco, across multiple sectors including fintech, healthcare, and industrials. With the growing foreign interest in Egypt, the division has been stepping up its client engagement efforts, having successfully arranged multiple reverse roadshows for US investors, and a number of marketing trips.

Beltone Research introduced a well-received fixed income product that offers a complete guide to Egypt's fixed income landscape, covering primary and secondary treasury markets, foreign flows, and sovereign yield spreads, among others.

Looking ahead, the division plans to further expand its research coverage with strong emphasis on small and mid-cap stocks, aligning with the strategy to better serve retail clients and to support the upcoming market listings, with several IPOs already in the pipeline for the year. Beltone research plans to launch a new research portal in 2Q2026, which will offer a revamped digital experience to clients.

Robin

During FY2025, Robin successfully launched and scaled its operations, positioning itself as a regional leader in data analytics and AI advisory. The company hosted its second AI Hackathon attracting 3,500 applicants, 129 teams, and over 4,200 submissions from 34 universities, a 10 folds increase when compared with the first edition, supported by partnerships with AUC, GUC, Ain Shams University, Cairo University, Zewail City University, and New Giza University.

Robin continued to differentiate through its end-to-end platform capabilities, including proprietary data creation, immersive simulations, automated scoring, and large-scale submission handling, and partnered with AWS to enhance infrastructure. Serving high-impact sectors including insurance, financial services, real estate, e-commerce, logistics, public sector, and manufacturing, Robin strengthened long-term industry and academic partnerships, while planning to expand its Hackathon footprint internationally and scale its platform across sectors. The company currently serve clients in Egypt, Saudi Arabia and Morocco.

Magnet

Magnet delivered strong growth during the year, driven by its focus on mid-sized and fast-growing enterprises and continued sector diversification. Magnet's operating revenues increased significantly in FY2025, supported by a stronger market position, increased client engagements, and sustained demand for its HR, governance, and organizational advisory solutions.

Magnet also became the first management consulting firm to establish a presence within the Suez Canal Economic Zone, enhancing its ability to support foreign investors through on-ground institutional and HR advisory services.

In FY2025, Magnet broadened its capabilities by introducing job benchmarking and grading advisory services, tailored governance frameworks for mid-sized companies, and HR due diligence offerings, with governance advisory representing a significant share of its mandates.

Beltone Academy

Beltone Academy advanced its mission throughout FY2025, expanding its academic and international footprint with 100 certified trainers, 22 strategic partnerships across 5 countries with plans to onboard 8 new partners in 2026, and over 25 curricula across 8 schools, training more than 1,200 participants.

It supported more than 390 interns across 19 business units and trained 81 governmental leaders, strengthening early-career and national capacity building.

Beltone Academy talent management programs demand increased by 90% through university partnerships and job fairs. The Academy delivered 14 accredited certifications in FY2025 and will introduce 20 more in FY2026, strengthening its position as a regional hub for world-class credentials.

About Beltone Holding

Beltone Holding (EGX: BTFH.CA) is a leading financial services provider with a multi-decade track record of success in the MENA region. The Company offers a comprehensive and growing set of financial solutions such as securities brokerage, investment banking, asset management, equity research, private equity, leasing and factoring, consumer finance, venture capital, mortgage finance, SMEs, and microfinance, in addition to data science and artificial intelligence solutions that enables smarter decision-making. The Company is driven by a vision to empower growth and redefine the regional financial ecosystem, leveraging deep market expertise and technology-led innovation to unlock sustainable value for clients, shareholders, and other stakeholders.

Investor Relations Contact

Email:

ir@beltoneholding.com

Telephone:

+202 2461 6300

+202 2461 6800

Beltone Holding

Sodic Eastown, Gate 8, Building 1, South Teseen
New Cairo, 11865, Egypt

For more information, please visit: www.beltoneholding.com

Forward-looking Statements

This document contains certain forward-looking statements that reflect the current views and/or expectations of Beltone Holding and its subsidiaries (The Group) with respect to its performance, business, and future events. Such statements are subject to several risks, uncertainties and assumptions that may cause actual results to differ materially from those expressed or implied. The Group does not undertake any obligation to update or revise any forward-looking statements, whether as a result of new information, future events or otherwise that are outside management's control. The Group cautions readers not to place undue reliance on any of these forward-looking statements.